

ENCUESTA PARA EL DESARROLLO DE PRODUCTOS FINANCIEROS A HONDUREÑOS EN EL EXTERIOR



CONTENIDOS

1. INTRODUCCIÓN, OBJETIVOS Y METODOLOGÍA // 5-12

2. CARACTERÍSTICAS SOCIODEMOGRÁFICAS // 13-22

3. REMESAS // 23-28

4. PRODUCTOS FINANCIEROS // 29-54

5. PROYECTOS SOCIALES // 55-58

6. CONCLUSIONES // 59-61

7. ANEXOS // 62-66

ENCUESTA PARA EL **DESARROLLO**
DE PRODUCTOS FINANCIEROS
A HONDUREÑOS EN EL EXTERIOR

Las conclusiones, las interpretaciones y los resultados expresados en el presente documento no reflejan necesariamente los puntos de vista de la Organización Internacional para las Migraciones (OIM) o sus Estados miembros. Las designaciones empleadas y la presentación del material a lo largo del trabajo no implican la expresión de opinión alguna de ningún tipo por parte de la OIM sobre la condición jurídica de ningún país, territorio, ciudad o zona, ni de sus autoridades, sus fronteras o sus límites, ni tampoco sobre la condición jurídica de las personas participantes en este estudio.

Editor:

Organización Internacional para las Migraciones
Misión para Guatemala, Honduras y El Salvador.

OIM TEGUCIGALPA

Col. Palmira, 3rd Ave, República de Brasil St.,
Block #3, House #12, Tegucigalpa, Honduras
Tel. +504 2237-7460
Email: iomtegucigalpa@iom.int

OIM SAN PEDRO SULA

Bo. Río Piedras, 9 y 10 Calle Suroeste,
Ave. 18-A, Torre El Parque, 2° nivel.
San Pedro Sula, Honduras
Tel. +504 2516-2605
Email: iomtegucigalpa@iom.int

Sitio web: mic.iom.int

© 2019 Organización Internacional para las Migraciones

Todos los derechos reservados. No está autorizada la reproducción de ninguna parte de esta publicación, su almacenamiento en un sistema de recuperación o su transmisión de ninguna manera o por ningún medio, ya sea electrónico, mecánico, fotocopiado, grabado o de otro modo, sin el permiso previo por escrito del editor.

Esta edición está en proceso de revisión formal por OIM global.

CITA SUGERIDA: Organización Internacional para las Migraciones (2019). Encuesta de Desarrollo de Productos Financieros a Hondureños en el Exterior. <http://mic.iom.int/webntmi/honduras>

1. Introducción, Objetivos y Metodología

Introducción

Las remesas familiares constituyen un componente vital en las dinámicas de desarrollo globales. Desde mediados de los noventa, los flujos de remesas hacia los países de ingreso medio y bajo son mayores que las cifras oficiales de asistencia internacional y más estables que los montos de inversión extranjera directa¹.

En consecuencia, las remesas han pasado a ser un tema ampliamente discutido por la comunidad internacional, como lo demuestra su inclusión directa en la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible en los objetivos relacionados a reducir los costos de las remesas (10.c.1); incrementar el volumen de remesas como porcentaje del Producto Interno Bruto (17.3.2); y facilitar la migración y la movilidad ordenadas, seguras, regulares y responsables de las personas, incluso mediante la aplicación de políticas migratorias planificadas y bien gestionadas (10.7.1).

Aún más reciente ha sido su incorporación en el objetivo 20 del Pacto Mundial para la Migración Segura, Ordenada y Regular², que busca mejorar las condiciones bajo las cuales las personas migrantes envían remesas y fomentar su inclusión financiera. Dicho Pacto fue firmado por más de 150 países³ en diciembre de 2018.

Por otro lado, las remesas son un pilar de las economías de los países en vías de desarrollo. Los flujos enviados por las personas migrantes hondureñas durante el 2018 superaron los \$4,800 millones (USD), lo que representa más del 19% del Producto Interno Bruto del país y la segunda fuente de divisas más importante después de las exportaciones⁴. A nivel de hogar, investigaciones anteriores han demostrado que las remesas complementan el ingreso primario obtenido a través del trabajo, y permite a estas familias elevar su poder adquisitivo, optar por un lugar mejor para vivir y ampliar el acceso a servicios de salud y educación, entre otros⁵.

Sin embargo, la información estadística disponible muestra que el 62% de la población migrante hondureña que reside en Estados Unidos se encuentra en un estatus migratorio irregular⁶, lo que genera retos en el cumplimiento de los objetivos de inclusión financiera mencionados anteriormente. Asimismo, dificulta el acceso a mercados de servicios fundamentales como el de ahorro previsional, la salud, y otros temas como la gestión del riesgo de sus dependientes en Honduras.

Ante esto, la OIM presenta al Gobierno Hondureño, a la Asociación Hondureña de Instituciones Bancarias (AHIBA) y al público en general, los resultados de la Encuesta para el Desarrollo de Productos Financieros a Hondureños en el Exterior (EHX) para apoyar en la orientación de políticas públicas y diseño de productos financieros en beneficio de las personas migrantes y sus familias.

1. World Bank Group (2019). Migration and Remittances: Recent Developments and Outlook. Migration and Development Brief 31.

Disponible en: <https://www.knomad.org/sites/default/files/2019-04/Migrationanddevelopmentbrief31.pdf>

2. Asamblea General de las Naciones Unidas. (30 de julio 2018). "Anexo. Pacto Mundial para la Migración Segura, Ordenada y Regular". En: A/CONF.231/3, Conferencia Intergubernamental encargada de Aprobar el Pacto Mundial para la Migración Segura, Ordenada y Regular Marrakech (Marruecos). Documento final de la Conferencia. Disponible en: <https://undocs.org/es/A/CONF.231/3>

3. Noticias ONU. (10 de diciembre 2018). Más de 150 países adoptan el Pacto Mundial para la Migración. En: Migrantes y refugiados.

Disponible en: <https://news.un.org/es/story/2018/12/1447651>

4. Banco Central de Honduras. (marzo 2019). Indicadores de las Cuentas Capital y Financiera de la Balanza de Pagos y la Posición de Inversión Internacional respecto al PIB. [Datos acumulados del año 2000 al 2018]. Disponible en: <https://www.bch.hn/indicadorese.php>

5. Organización Internacional para las Migraciones. (2017). Encuesta Nacional de Migración y Remesas, El Salvador. Disponible en:

<https://mic.iom.int/webntmi/descargas/informes2017/EmiRem2017.pdf>

6. United States Census Bureau. (2018). American Community Survey 2018. Disponible en: <https://factfinder.census.gov/faces/nav/jsf/pages/index.xhtml>

Objetivos

General

Generar información para orientar política pública y diseño de productos financieros en beneficio de la población migrante y sus familias.

Específicos

- Proveer información relevante del ciclo y estatus migratorio de las personas migrantes.
- Caracterizar los envíos de remesas de las personas hondureñas en el exterior.
- Conocer sobre los planes, expectativas y necesidades de las personas migrantes según su estatus migratorio.
- Proveer información de mercado para la elaboración de productos financieros a la medida para las personas hondureñas que residen en los Estados Unidos y sus familias.

Alcance y Limitaciones:

La encuesta no permite hacer inferencias de la población total de hondureños en los Estados Unidos, sino solamente de aquellos que afirman haber enviado remesas en los doce meses previos al período de recolección.

Debido al tamaño de la muestra, los datos permiten inferir todas las variables presentadas para cada sexo con significancia estadística. Sin embargo, no sucede lo mismo al desglosar por ciudad.

Puesto que los productos financieros consultados no están disponibles en el mercado en la actualidad, la disposición de adquirir o la valoración de los mismos por parte de las personas encuestadas pueden verse afectadas al no tener un parámetro de referencia previo.

FICHA TÉCNICA

Población objetivo: Personas hondureñas que residen en los Estados Unidos y que envían remesas a su país de origen.

Unidad de análisis: La persona.

Cobertura: Nacional (A través de consulados y agencias de remesas en 5 estados de Estados Unidos).

Tamaño de muestra: 981 personas.

Esquema de muestreo: Semiprobabilístico y estratificado.

Representatividad: Hombre-Mujer.

Instrumento: Encuesta individual.

Período de recolección: Del 3 al 15 de diciembre de 2018.

Marco Conceptual

Remesas

Las remesas se definen como el apoyo económico (monetario o en especie) enviado por personas no nacionales, a su país de origen por cualquier medio⁷. Estas son independientes de la fuente del ingreso del hogar que las origina, de la relación entre los hogares y de la finalidad de la transferencia. En América Latina se utiliza el concepto de “remesa familiar” aunque el destino de esta no sea exclusivamente para familiares.

Inclusión Financiera

El Banco Mundial define la inclusión financiera como “...tener acceso a productos financieros útiles y asequibles que satisfagan sus necesidades —transacciones, pagos, ahorros, crédito y seguro— prestados de manera responsable y sostenible”⁸. Esta permite hacer uso del mercado financiero formal como el crédito, ahorro, medios y servicios digitales; también facilita la gestión del riesgo y la respuesta a emergencias financieras. Por estas razones, el Banco Mundial estableció que “promover la inclusión financiera es prioritario”⁹.

Los productos financieros son instrumentos que permiten ahorrar e invertir de diversas formas, según el nivel de riesgo que se desee asumir. Los productos analizados en este estudio son los siguientes:

- 1. Ahorro previsional (pensión) propio:** aportación periódica por parte de personas hondureñas en el exterior que genera un interés por la retención del dinero en una institución en Honduras. El ahorro generado se reserva para un uso posterior en beneficio de la persona migrante.
- 2. Seguro médico para terceros:** compra de una póliza de cobertura médica en una institución hondureña y que la persona migrante puede adquirir y pagar desde el exterior en beneficio de una tercera persona o familiar en Honduras, cuyos gastos incurridos por temas de salud en el país de origen son pagados desde el extranjero.
- 3. Seguro de gastos fúnebres y repatriación de restos:** compra desde el exterior de una póliza de gastos funerarios y/o repatriación en beneficio de las personas hondureñas migrantes.
- 4. Seguro de interrupción de remesas:** compra de una póliza de seguro pagada desde el exterior en beneficio de terceros en Honduras. El seguro permite la continuidad del ingreso de remesas del exterior en caso de interrupción por diversos motivos por un período determinado.
- 5. Ahorro previsional (pensión) para terceros:** aportación periódica por parte de personas hondureñas en el exterior que genera un interés por la retención del dinero en una institución en Honduras. El ahorro generado se reserva para un uso posterior en beneficio de familiares o terceros en el país de origen.

7. Organización Internacional para las Migraciones. (2006) No. 7. Glosario sobre Migración OIM.

Disponible en: https://publications.iom.int/system/files/pdf/iml_7_sp.pdf

8. Banco Mundial. (2018). Inclusión financiera. Disponible en: <https://www.bancomundial.org/es/topic/financiamiento/overview>

9. Demirgüç-Kunt, A., Klapper, L., Singer, D., Ansar, S. & Hess, J. (2018). La base de datos Global Findex: Medición de la inclusión financiera y la revolución de la tecnología financiera. Cuadernillo de Reseña. Disponible en: <https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/29510/211259ovSP.pdf>

Glosario

Emigración: Acto de salir de un Estado con el propósito de asentarse en otro. Las normas internacionales de derechos humanos establecen el derecho de toda persona de salir de cualquier país, incluido el suyo. Sólo en determinadas circunstancias, el Estado puede imponer restricciones a este derecho. Las prohibiciones de salida del país reposan, por lo general, en mandatos judiciales.

Migración: Movimiento de población hacia el territorio de otro Estado o dentro del mismo que abarca todo movimiento de personas sea cual fuere su tamaño, su composición o sus causas; incluye migración de refugiados, personas desplazadas, personas desarraigadas, migrantes económicos.

Migración irregular: Movimiento de personas que se desplazan al margen de las normas reglamentarias de los países de origen, tránsito y destino. **Migración regular:** Migración que se produce a través de canales regulares y legales.

País de destino: País al que se dirigen flujos migratorios (regulares o irregulares).

Residencia: Lugar en que se habita por un tiempo determinado. La residencia se distingue del domicilio que es el lugar de morada fija y permanente. Usualmente residencia significa sólo la presencia física como habitante en un sitio determinado, mientras que domicilio de hecho requiere, además de la presencia física, la intención de hacer de él, la sede de sus negocios e intereses. Una persona puede tener al mismo tiempo más de una residencia, pero sólo un domicilio.

Retorno: En sentido amplio, acto o proceso de regresar. El retorno puede ser dentro de los límites territoriales de un país como, por ejemplo, los desplazados internos que regresan y los combatientes desmovilizados; o, desde el país receptor (tránsito o destino) al país de origen, como por ejemplo los refugiados, los solicitantes de asilo y nacionales calificados. Hay subcategorías de retorno que describen la forma en que se organiza: voluntario, forzoso, asistido y espontáneo; y otras subcategorías que describen las personas objeto del retorno como, por ejemplo, repatriación (de refugiados).

Reunificación familiar: Proceso por el cual miembros de un grupo familiar, familiar separados forzosamente o por migración voluntaria, se reagrupan en un país distinto al del origen. La admisión es discrecional del Estado receptor.

Tránsito: Escala, de duración variada, en el viaje de una persona entre dos o más países o cuando se trata de una cuestión inesperada o a causa de cambio de aviones u otro medio de transporte por motivos de conexión.

Etapas de la encuesta

Diseño

- a. Diseño del instrumento
- b. Taller de diseño y validación
- c. Prueba piloto
- d. Modificación del instrumento
- e. Estrategia de recolección

Muestreo

- a. Diseño de la muestra
- b. Estrategia de recolección
- c. Capacitación a encuestadores/as
- d. Recolección de información (encuestas)

Análisis

- a. Procesamiento de base de datos
- b. Análisis de información y desarrollo de contenido
- c. Talleres de socialización de resultados y diseño de productos financieros
- d. Publicación

Diseño

El instrumento fue diseñado para obtener información de mercado para el desarrollo de productos financieros a la medida de las necesidades de las personas migrantes y sus familias en Honduras. El proceso de elaboración de la boleta incluyó un taller de diseño y validación con las diferentes instituciones involucradas, tanto del sector público como del privado; una prueba piloto; y el desarrollo de la boleta en versión digital.

En cuanto a la prueba piloto, se hicieron dos ejercicios en Estados Unidos, una en Miami y otra en Nueva York. La razón de selección de las ciudades fue porque son dos de las cinco ciudades seleccionadas dentro de la muestra y con presencia tanto de consulados como de instituciones financieras; el objetivo de la prueba piloto fue el medir los tiempos y conocer la percepción de las personas ante la encuesta. Como resultado de la prueba piloto se obtuvieron 55 encuestas efectivas. Los resultados permitieron adaptar el instrumento para ser más fácilmente comprensible. Además, la prueba piloto permitió conocer la dinámica y flujo en los puntos de recolección de encuestas para garantizar una logística adecuada. Posteriormente, se convocó a una reunión con las agencias financieras para hacer una revisión de la sección de productos y se realizaron cambios a la boleta para reflejar los resultados de la prueba piloto y garantizar una mejor recolección de datos.

La versión final del instrumento estaba organizada en las siguientes secciones:

1. Sociodemográfica
2. Migración
3. Retorno voluntario y forzoso
4. Inversión en país de origen y destino
5. Proyectos sociales
6. Productos financieros
7. Remesas
8. Ingresos



Muestreo

A partir de la nueva versión de boleta se procedió con el diseño de la muestra, la creación de una estrategia de recolección, la capacitación de encuestadores(as) y, finalmente, el proceso de encuesta. El muestreo para la Encuesta para Desarrollo de Productos Financieros a Hondureños en el Exterior se realizó en 4 etapas

1

Pre-Selección de 10 ciudades con mayor número de **atenciones consulares** a población hondureña.

2

Selección de 5 ciudades finales a partir de información de la **Encuesta de Hogares del gobierno de los Estados Unidos (ACS)**.

3

Cálculo del **número mínimo de encuestas por ciudad** y asignación aleatoria de encuestas entre consulados y banco.

4

Método de Barrido de personas hondureñas en consulado y agencia de remesas.

que garantizan representatividad estadística a nivel de hombres y mujeres remitentes.

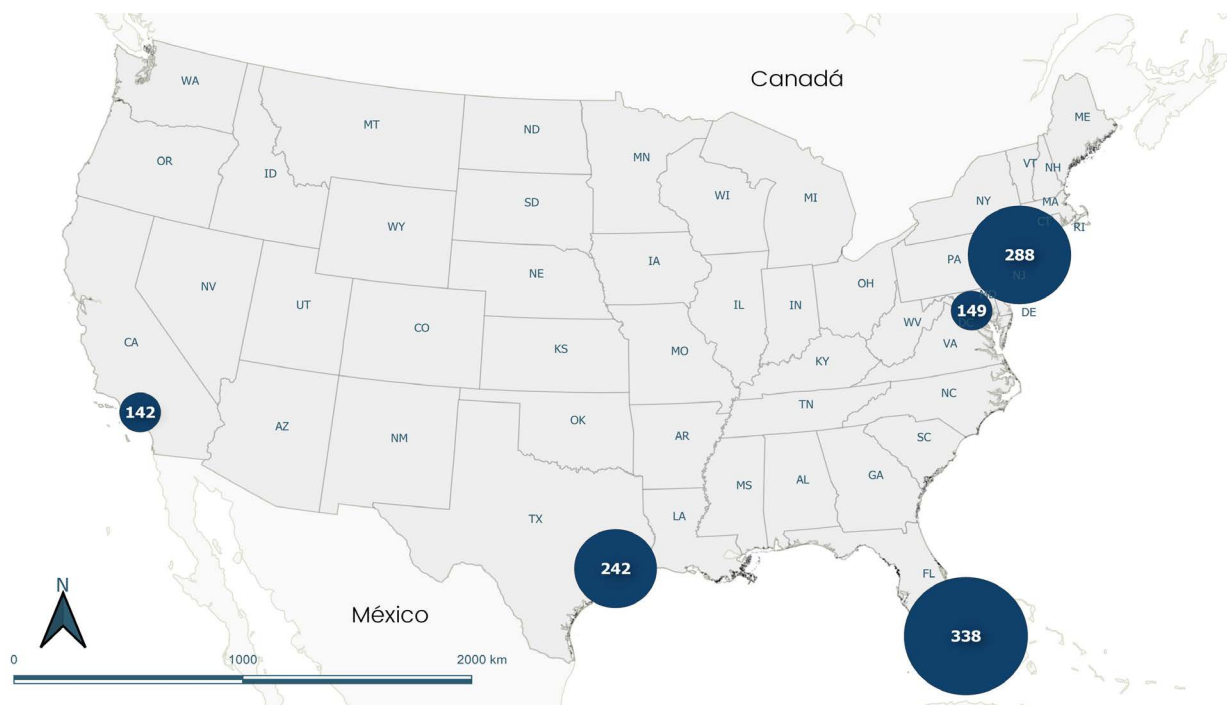
Recolección de información

Como parte de la estrategia de recolección se determinó: 1) Realizar la encuesta durante el mes de diciembre debido al incremento en el flujo de personas migrantes en consulados y agencias de remesas, 2) Seleccionar encuestadores con nacionalidad hondureña 3) Hacer la entrevista en español, y 4) Llevar a cabo la captura de datos a través de un formulario electrónico por medio de tabletas.

Finalmente, la encuesta se realizó del 3 al 15 de diciembre con un equipo de 10 encuestadores que rotaban entre las cinco ciudades seleccionadas dentro del muestreo. El total de encuestas efectivas fueron 1,159, de las cuales, 981 correspondían a personas que envían remesas y forman la base de datos utilizada para este documento.

Los criterios de selección fueron: 1. Ser hondureña(o) por nacimiento; 2. Residir actualmente en Estados Unidos y; 3) Haber otorgado el consentimiento informado.

Estructura final de la muestra



Análisis de información y desarrollo de contenidos

Caracterización ocupacional

En la implementación de la encuesta se incluyó la pregunta “¿Cuál es su ocupación principal o tipo de trabajo que realiza?”. Con las respuestas obtenidas de dicha pregunta, se clasificó cada respuesta en dos niveles, por un lado, se identificó la actividad o tipo de trabajo realizado en un tipo de familia ocupacional; y por otro, se clasificó utilizando la Norma Internacional Uniforme de Ocupaciones, de la Organización Internacional del Trabajo, -OIT- conocida como CIUO-08¹⁰.

Clasificación de las transferencias en concepto de remesas familiares

Para efectos de análisis, se han clasificado las remesas como se detalla a continuación:

Remesas monetarias:

- Ordinarias: transferencias de dinero con periodicidad relativamente fija. Tienen como finalidad principal financiar los gastos regulares de la familia.
- Extraordinarias: transferencias de dinero en exceso de las ordinarias para ocasiones específicas; por ejemplo: cumpleaños, bodas, graduaciones, entre otros.
- Por emergencia: transferencias de dinero que tienen como fin el pago de situaciones imprevistas y de gran importancia, como gastos médicos, fúnebres o pago de deudas. Los montos suelen ser superiores a las remesas ordinarias.

Remesas en especie: envío de artículos no monetarios, tales como ropa, calzado, juguetes, herramientas, electrodomésticos, medicinas, entre otros¹¹.

Segmentación de grupos interesados en adquirir productos financieros

Para proveer información acerca del perfil de las personas interesadas en los distintos productos financieros, se realizó una metodología de agrupación con base en el análisis de conglomerados en dos fases. Esto permite caracterizar dichos subgrupos en términos de variables tanto categóricas (p. ej. sexo, estatus migratorio, etc.) como continuas (p. ej. ingresos, remesas, ahorros, etc.).

El análisis de conglomerados en dos fases, también conocido como bietápico, se refiere al proceso que, a partir de un algoritmo, permite identificar las agrupaciones naturales de un conjunto de datos con base en variables discretas y continuas. Esto permite un análisis estadístico de subgrupos con características homogéneas en un universo determinado. Las principales características que vuelven esta metodología única con respecto a otros análisis de conglomerados son: (i) determinación automática del número óptimo de conglomerados a partir de un algoritmo; y (ii) posibilidad de crear conglomerados a partir de variables discretas y continuas¹².

10. Organización Internacional del Trabajo. (2008). Resolución sobre la actualización de la Clasificación Internacional Uniforme de Ocupaciones.

Disponible en: <https://www.ilo.org/public/spanish/bureau/stat/isco/docs/resol08.pdf>

11. Fondo Monetario Internacional. (2009). Transacciones Internacionales de Remesas. Guía para Compiladores y Usuarios.

Disponible en <https://www.imf.org/external/spanish/np/sta/bop/2009/rcg/pdf/guides.pdf>

12. Rubio Hurtado & Vilà-Baños (2016). El análisis de conglomerados bietápico o en dos fases con SPSS.

Disponible en: <http://revistes.ub.edu/index.php/REIRE/article/download/reire2017.10.11017/20151>

2. Características Sociodemográficas de la población remitente

2

Características Sociodemográficas

666,234

ESTIMACIÓN DE PERSONAS HONDUREÑAS QUE ENVIARON REMESAS A SU PAÍS DE ORIGEN EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES

39 AÑOS
EDAD PROMEDIO

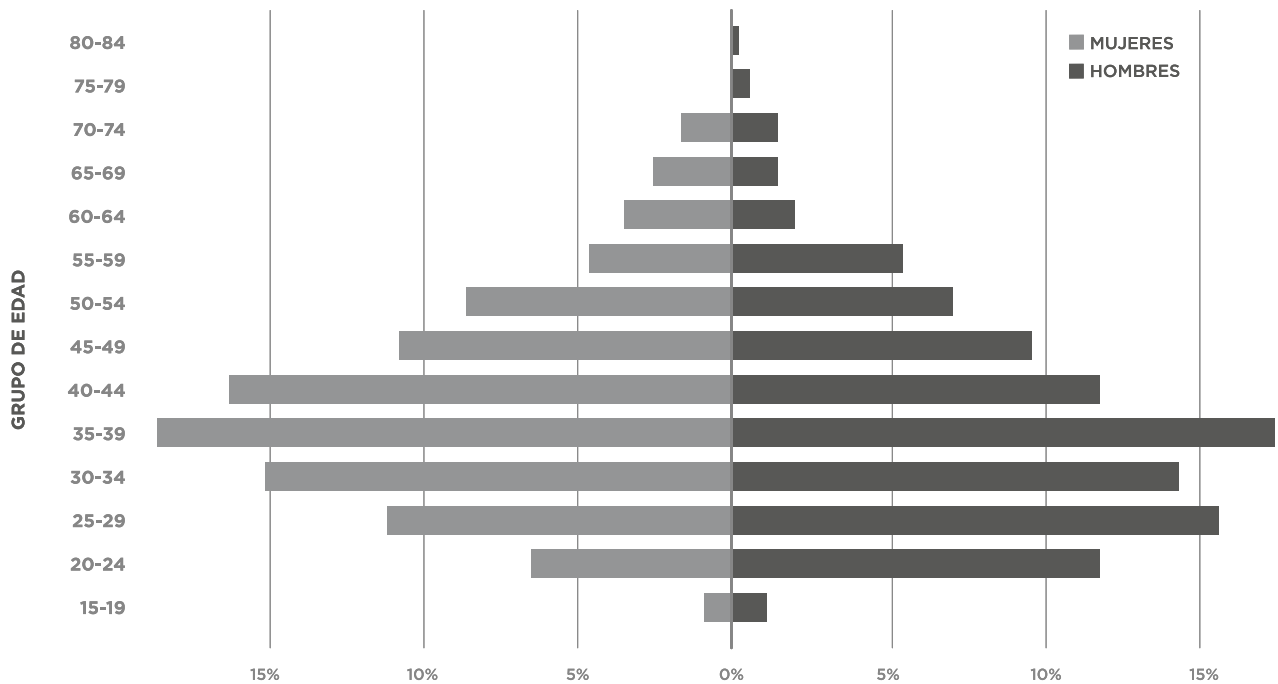
56.1%
38 EDAD PROMEDIO

43.9%
40 EDAD PROMEDIO

El total estimado de remitentes hondureños/as en Estados Unidos se calculó tomando como referencia a las personas con Estatus de Protección Temporal (TPS, por sus siglas en inglés) que equivalen al 8% del total de la población migrante en Estados Unidos.¹³

Las personas que envían remesas a Honduras tienen, en su mayoría, entre 20 y 49 años (80% del total) que coincide con las edades más productivas. Los/as remitentes se concentran entre los 35 y 39 años que representa un 20% del total, tanto para hombres como mujeres.

Pirámide poblacional de remitentes hondureños/as

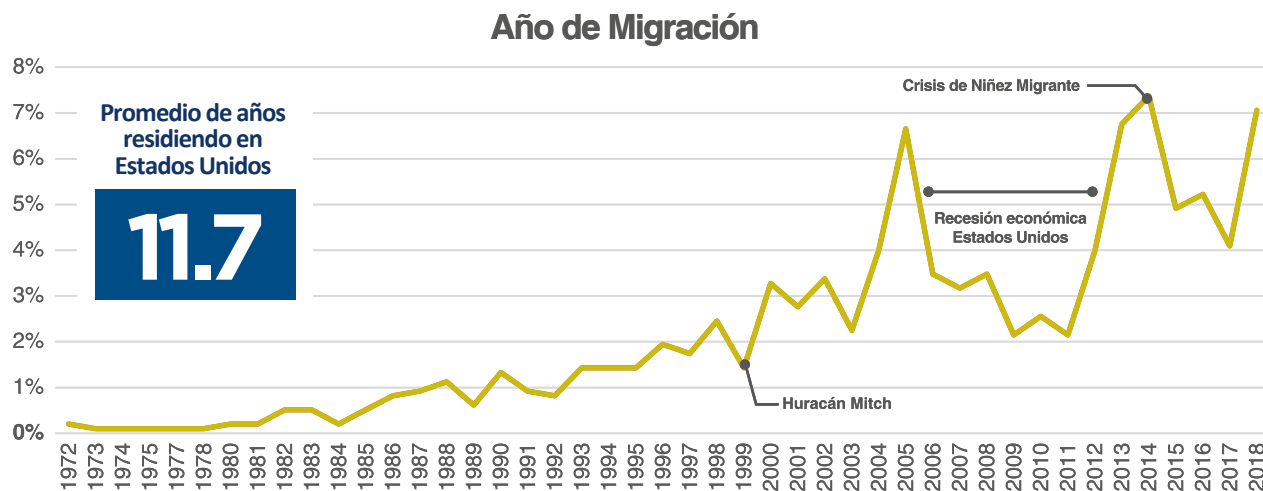


13. United States Census Bureau. (2018). American Community Survey 2018. Disponible en: <https://factfinder.census.gov/faces/nav/jsf/pages/index.xhtml>

2

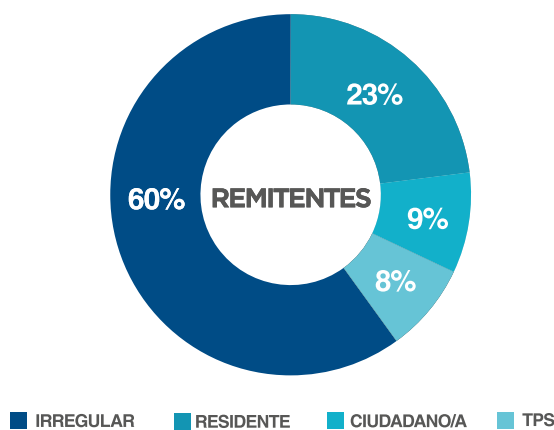
Características Sociodemográficas

La migración presenta una tendencia creciente con fluctuaciones a lo largo de los años. Luego del desastre provocado por el Huracán Mitch a finales del año 1998, el gobierno de Estados Unidos designó el 5 de enero de 1999 el Estatus de Protección Temporal (TPS, por sus siglas en inglés) para Honduras.¹⁴



El estallido de la crisis hipotecaria en Estados Unidos a mediados de 2007 y la crisis financiera de 2008 ocasionaron una caída del empleo y una contracción en la producción industrial y ventas¹⁵. En países de origen de la migración, como Honduras, se observó una disminución en los montos de remesa. En 2014 se denominó una crisis de carácter social y humanitario debido al incremento en la cantidad de niños, niñas y adolescentes migrantes no acompañados a partir del año 2012. Esto se derivó en acciones intergubernamentales como el Plan Alianza para la Prosperidad del Triángulo Norte¹⁶.

Estatus Migratorio en Estados Unidos



De acuerdo a estimaciones de la Encuesta de Hogares en Estados Unidos (ACS, por sus siglas en inglés) el 62% de la población nacida en Honduras que reside en los Estados Unidos se encuentra en un estatus migratorio irregular.

La categoría de residentes incluye, además de las personas con permiso de residencia, las personas con Acción Diferida para los Llegados en la Infancia (DACA, por sus siglas en inglés) y en condición de asilo o refugiado.

14. U.S. Citizenship and Immigration Services. Temporary Protected Status Designated Country: Honduras. (2019).

Disponible en: <https://www.uscis.gov/humanitarian/temporary-protected-status/temporary-protected-status-designated-country-honduras>

15. Dabat, A. (2009). Obtenido de La crisis financiera en Estados Unidos y sus consecuencias internacionales. SciELO México.

Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0301-70362009000200003

16. Secretaría de Coordinación General del Gobierno. (2014). Alianza para la Prosperidad del Triángulo Norte de Centroamérica. Documento de Honduras. Tegucigalpa. Disponible en: https://observatoriocolef.org/_admin/documentos/plandocumentoparaHonduras.pdf

2

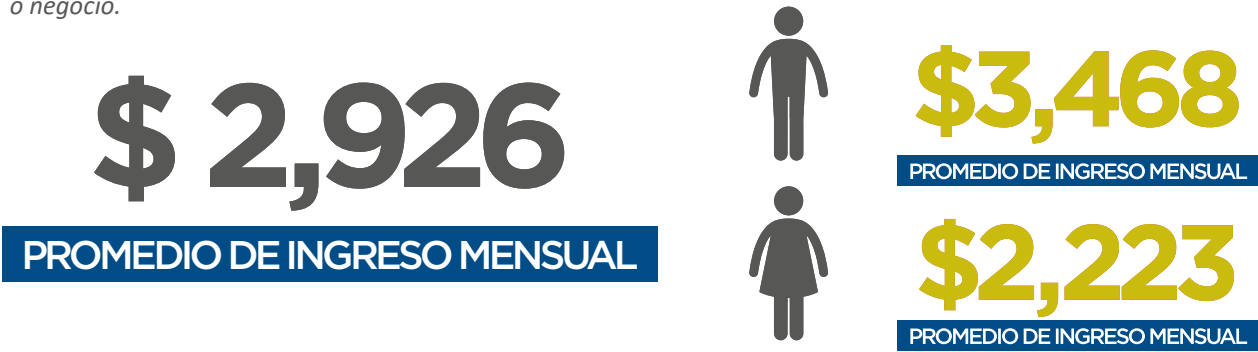
Características Sociodemográficas

94.6% RECIBE INGRESOS YA SEA POR TRABAJO, NEGOCIO, PENSIÓN U OTRA FUENTE

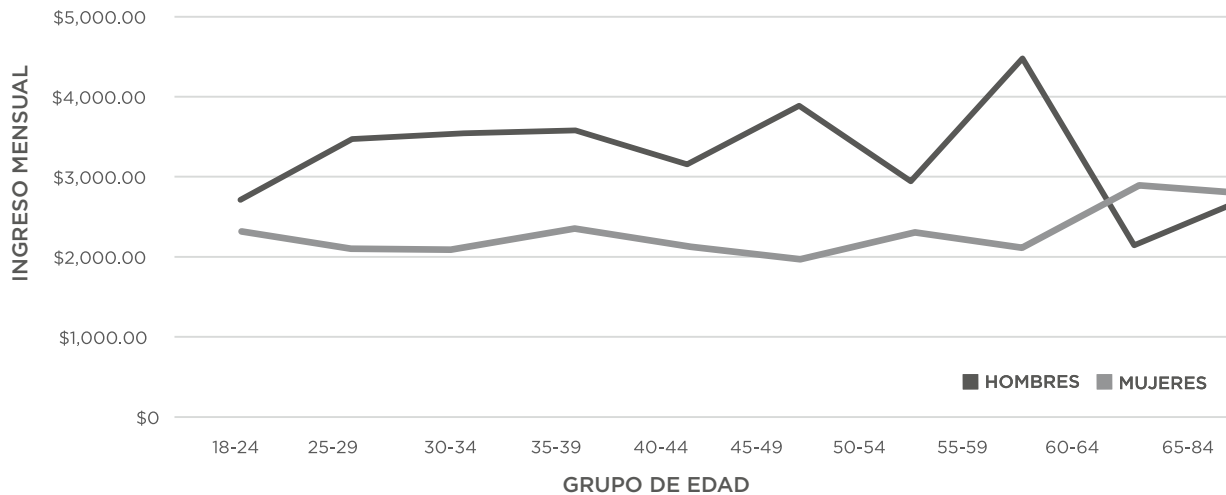
El 5.4% restante abarca a las personas que son dependientes económicos, principalmente de ingresos del compañero/a de vida, madre/padre o hijo/a.

La tasa de ocupación de las personas remitentes hondureñas es 36 puntos porcentuales mayor que la del promedio de los Estados Unidos: 96.6% y 60.6%¹⁷, respectivamente*.

*Este dato difiere levemente del 94.6% reportado arriba, pues compara tasa de ocupación con fuente de ingresos por trabajo o negocio.



Ingreso mensual por grupo de edad y sexo



El ingreso promedio mensual es de \$2,926, significativamente por debajo de la media de ingresos de la población estadounidense (\$4,500 mensuales de acuerdo a la Dirección de Censo de los Estados Unidos 2015)¹⁸. Hay una brecha de ingresos entre hombres y mujeres entre los 25 a 60 años que puede estar relacionado a las diferencias salariales entre las actividades productivas predominantes para cada sexo.

17. Trading economics. (2019). United States Employment Rate. Disponible en: <https://tradingeconomics.com/united-states/employment-rate>

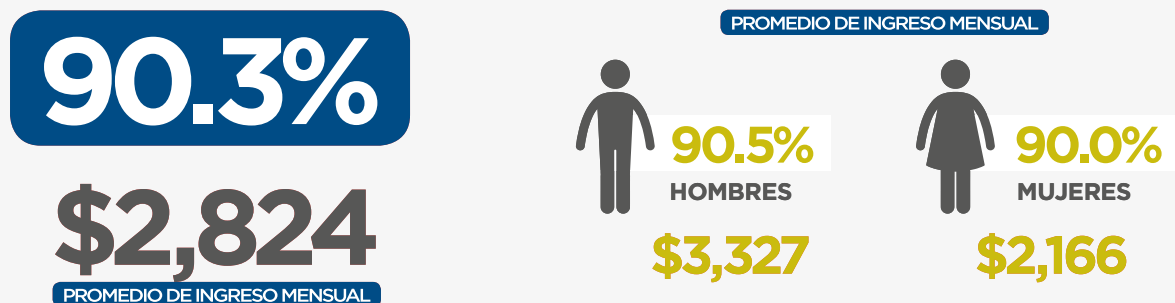
18. Menjivar, C. (2017). Temporary Protected Status in the United States: The Experiences of Honduran and Salvadoran Immigrants. Center for Migration Research, The University of Kansas. Disponible en: http://ipsr.ku.edu/migration/pdf/TPS_Report.pdf

2

Características Sociodemográficas

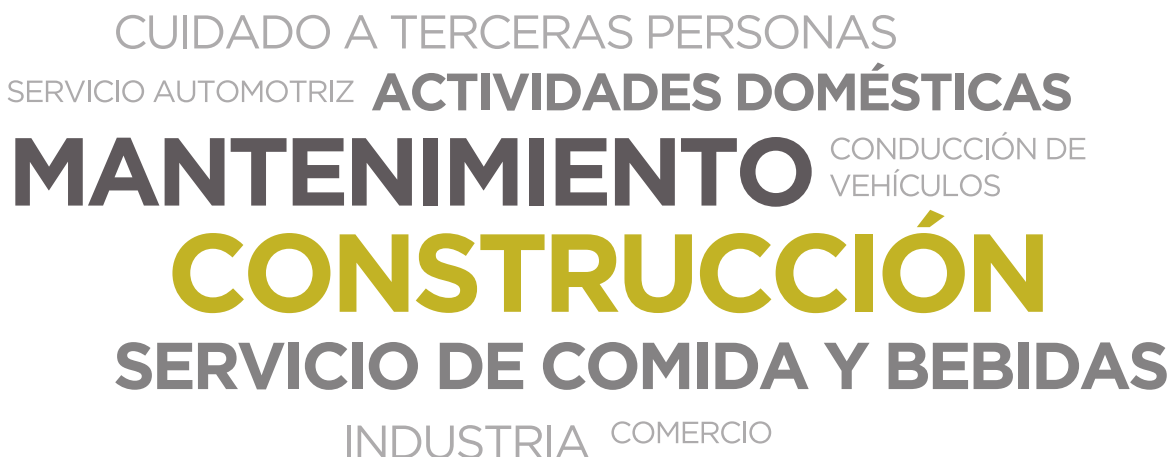
La principal fuente de ingresos de la población remitente hondureña en Estados Unidos es por salario en ocupaciones, principalmente, del sector construcción y servicios. La brecha de ingreso promedio mensual entre hombres y mujeres es de aproximadamente \$1,150.

Fuente de Ingreso: Trabajo



Ocupación o tipo de trabajo

La población inmigrante hondureña desempeña diversas ocupaciones, sin embargo, se concentran en las actividades de construcción (28%), mantenimiento (23%), servicios de comidas y bebidas (11%) y domésticas (9%).



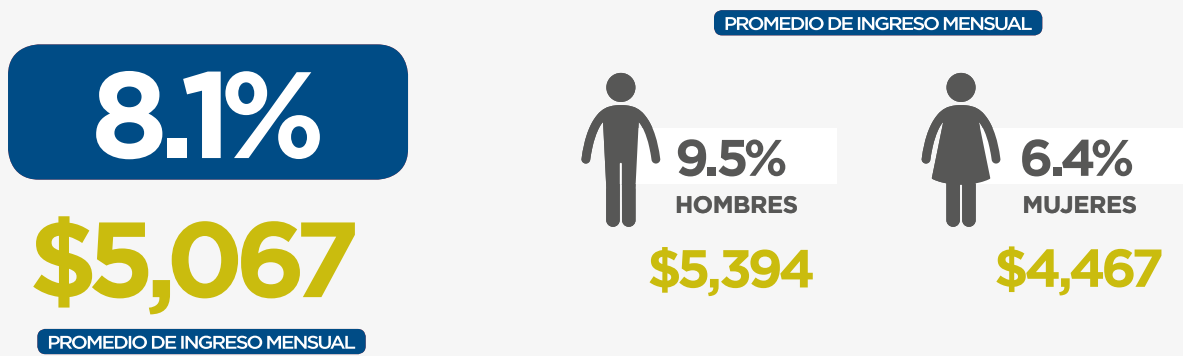
En el caso de los hombres, predominan las ocupaciones relacionadas a la construcción (44%) y mantenimiento (22%), mientras que las mujeres se dedican a actividades de mantenimiento (25%), domésticas (19%), servicio de bebidas y alimentos (14%) y cuidado de terceras personas (14%).

2

Características Sociodemográficas

Los datos muestran que hay un mayor porcentaje de hombres dueños de negocios y los ingresos que perciben son superiores a las mujeres. El porcentaje de las personas con ciudadanía que reportan tener un negocio (15% del total con estatus de ciudadano/a tiene un negocio propio) es superior al general (8.1%).

Fuente de Ingreso: Negocio

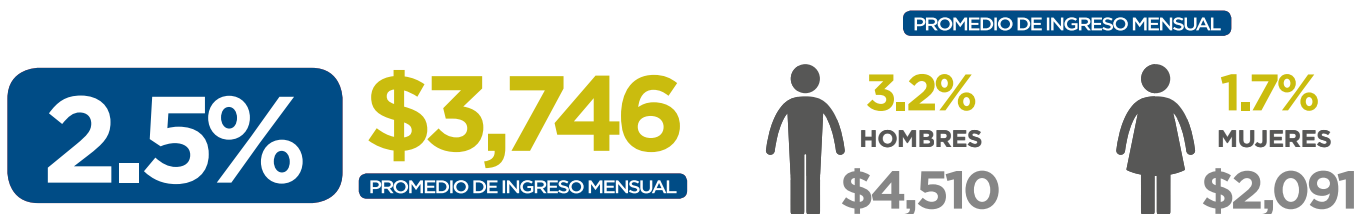


Rama de actividad



Las principales ramas de actividad de los negocios que tiene la población hondureña remitente en Estados Unidos son servicios personales y del hogar (22.7%), construcción (21.2%), restaurantes (19.7%) y pintura (16.7%).

Fuente de Ingreso: Pensión



2

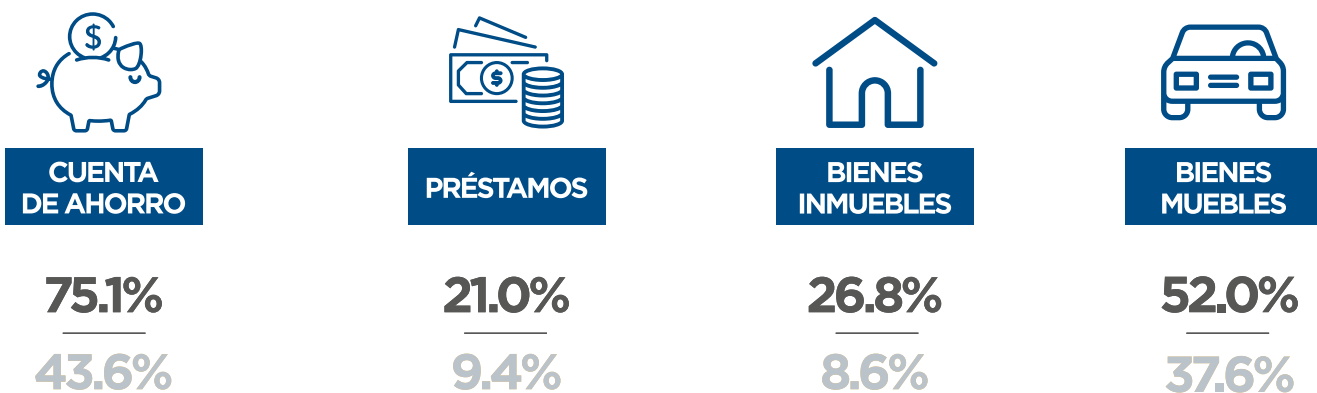
Características Sociodemográficas

El porcentaje de ahorro es superior entre los hombres (62.4%) que el reportado entre las mujeres (48.9%). Además, los montos de ahorro anuales de los hombres son mayores, sin embargo, las mujeres que ahorran presentan una proporción de ahorro con respecto a su ingreso más alta (26.6%) que sus contrapartes (21.9%).

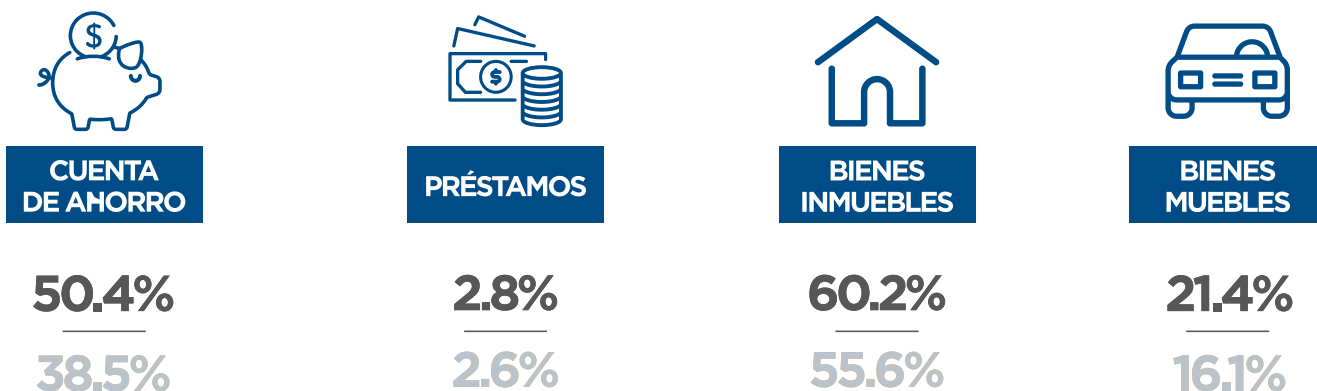


Ahorro e Inversión en Estados Unidos

ESTATUS MIGRATORIO:
 REGULAR
 IRREGULAR



Ahorro e Inversión en Honduras



2

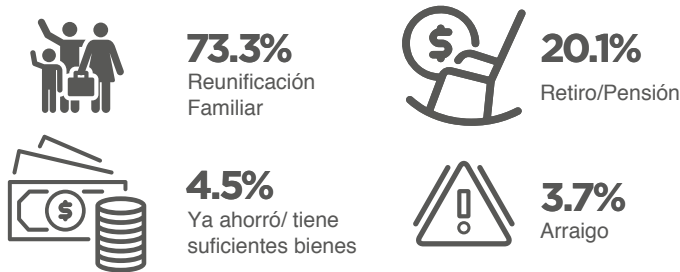
Características Sociodemográficas

Se observa una intención de retorno alta (73%) entre la población migrante hondureña que reside en Estados Unidos. Los principales motivos reportados fueron reunificación familiar y retiro o pensión con un 73.3% y 20.1%, respectivamente. El 64% las personas remitentes que piensan regresar a su país de origen lo haría en más de 5 años.

72.9%

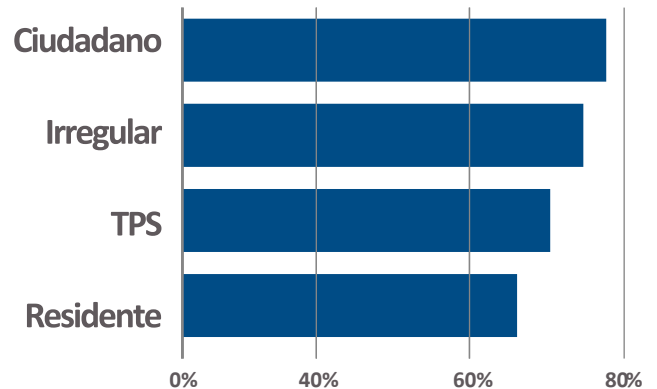
INTENCIÓN DE RETORNO

Motivo por el que considera regresar a vivir a Honduras



Nota: Las opciones de respuesta eran de opción múltiple, por lo que se presentan las respuestas principales, no necesariamente suman cien.

Intención de retorno por estatus migratorio



Actividad que le gustaría realizar en Honduras en caso de retornar

Se consultó la actividad económica que le gustaría realizar en caso que tuviera que regresar a Honduras, ya sea de forma voluntaria o forzosa. La mitad de las personas encuestadas reportaron que les gustaría poner un negocio, principalmente en las áreas de comercio, servicio de comidas y bebidas y trabajo agropecuario.

Trabajar 13.8%

Poner un Negocio 50.0%

Apoyar un negocio familiar 8.4%

No sabe 16.1%



2

Características Sociodemográficas

CIUDADANO/A



50 EDAD PROMEDIO **24.7** AÑOS EN ESTADOS UNIDOS

\$3,530 INGRESO PROMEDIO MENSUAL

\$949 AHORRO PROMEDIO MENSUAL

85.4% PAGA O PAGÓ SEGURIDAD SOCIAL

IRREGULAR



36 EDAD PROMEDIO **8.1** AÑOS EN ESTADOS UNIDOS

\$2,747 INGRESO PROMEDIO MENSUAL

\$625 AHORRO PROMEDIO MENSUAL

21.8% PAGA O PAGÓ SEGURIDAD SOCIAL

RESIDENTE



40 EDAD PROMEDIO **13.6** AÑOS EN ESTADOS UNIDOS

\$3,166 INGRESO PROMEDIO MENSUAL

\$677 AHORRO PROMEDIO MENSUAL

68.9% PAGA O PAGÓ SEGURIDAD SOCIAL

TPS



48 EDAD PROMEDIO **18.4** AÑOS EN ESTADOS UNIDOS

\$3,020 INGRESO PROMEDIO MENSUAL

\$843 AHORRO PROMEDIO MENSUAL

74.0% PAGA O PAGÓ SEGURIDAD SOCIAL

2

Características Sociodemográficas

Dependientes económicos

Para los efectos de la presente encuesta se entiende por dependiente económico los/as familiares o amigos/as que reciben ayuda financiera, ya sea total o parcial, para cubrir con sus gastos cotidianos.

Familiares que dependen económicamente en US

61%

1.7
Promedio de dependientes

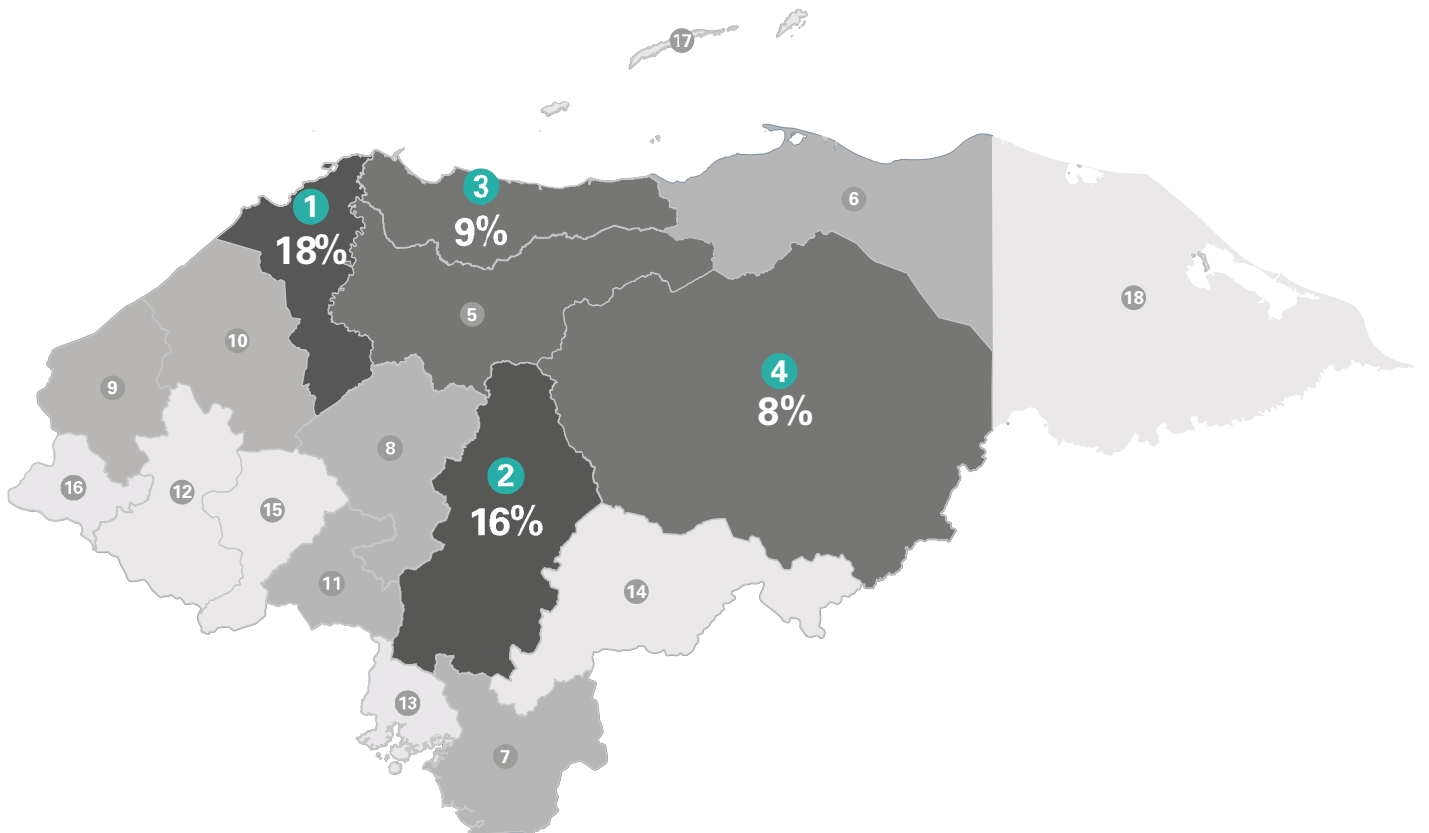
Familiares que dependen económicamente en HN

84%

2.9
Promedio de dependientes

Mapa de % de personas dependientes por departamento

DEPARTAMENTOS								
1	Cortés	18.4	7	Choluteca	5.0	13	Valle	2.3
2	Francisco Morazán	16.7	8	Comayagua	4.5	14	El Paraíso	2.0
3	Atlántida	9.7	9	Copán	3.7	15	Intibucá	1.7
4	Olancho	8.8	10	Santa Bárbara	3.4	16	Ocotepeque	1.7
5	Yoro	8.1	11	La Paz	3.0	17	Islas De La Bahía	0.6
6	Colón	7.2	12	Lempira	2.8	18	Gracias A Dios	0.6



3. Remesas

3

Remesas

Remesas Familiares

Según los reportes del Banco Central de Honduras, el monto de remesas familiares alcanzó los 4,884.2 millones de dólares en 2018 que equivale al 20.38% del PIB.

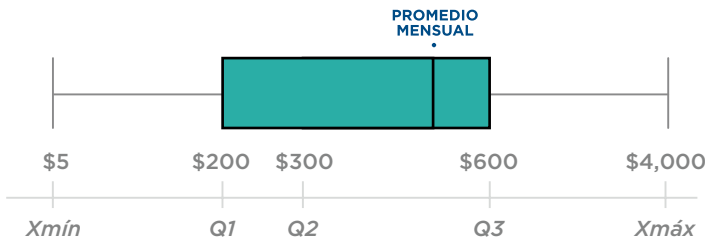
Remesas Monetarias

Según los resultados de la encuesta, el promedio de envío mensual de la remesa monetaria es de \$531.86 por remitente con una brecha entre hombres y mujeres de \$165.14. El monto de transacción promedio es de \$161.2 porque cada remitente le envía a alrededor de 3.3 personas en Honduras.

\$531.86
 MONTO PROMEDIO DE
 LA REMESA MENSUAL

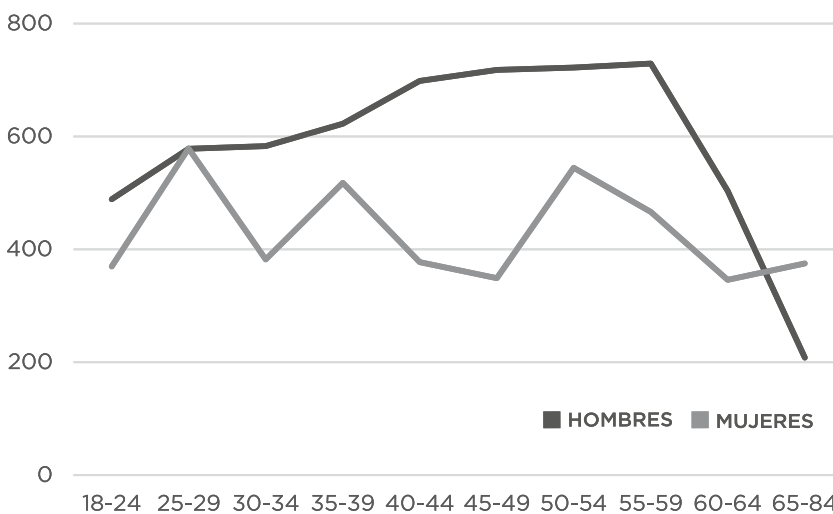
\$605.37

\$440.23



Nota: Para comparar la información se ajustan los datos a una periodicidad mensual. El valor mínimo reportado tiene una periodicidad semestral, es decir, un envío de \$30. El valor máximo tienen una periodicidad semanal y quincenal (envíos de \$1,000 y \$2,000 respectivamente).

Monto de Remesas por Grupo de Edad y Sexo



3.30

PROMEDIO DE RECEPTORES

3.57
 HOMBRES

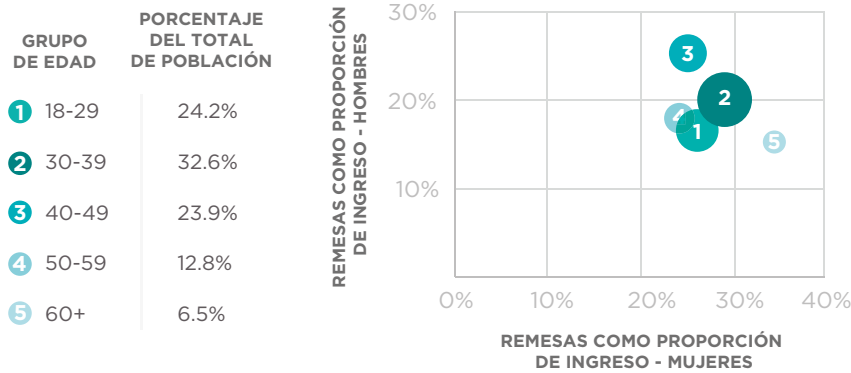
2.96
 MUJERES

El monto de envío de las remesas obedece el mismo patrón del ingreso con montos más altos para los hombres en comparación con las mujeres. Entre los hombres el comportamiento de los ingresos presenta una tendencia creciente a lo largo de la edad con una caída a partir de los 60 años.

3

Remesas

Proporción de las remesas con respecto al ingreso por sexo y grupo de edad

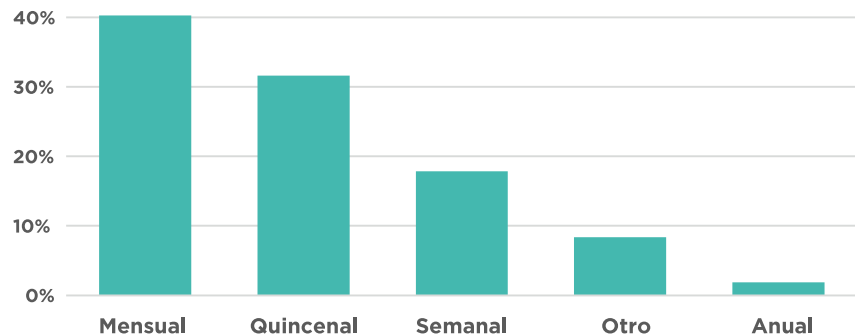


La gráfica muestra el monto de las remesas como proporción del ingreso de los hombres y las mujeres en los ejes vertical y horizontal respectivamente. Mientras que los rangos de edad se presentan con números y colores. Finalmente, el tamaño de las burbujas representa la población en determinado grupo de edad como porcentaje del total de la muestra.

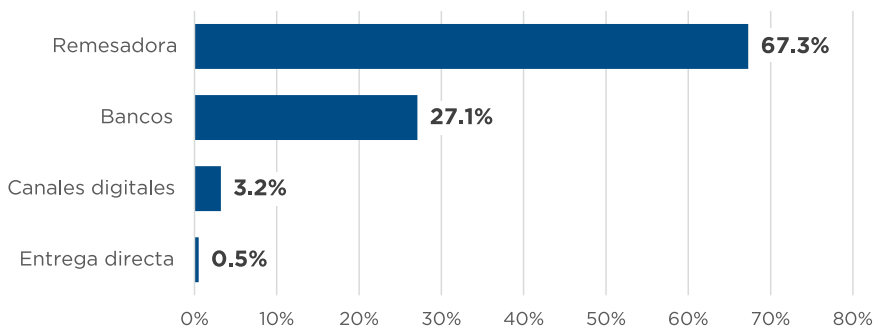
Las mujeres, exceptuando el grupo de 40 a 49 años, envían una mayor proporción de remesas con respecto de su ingreso (7 puntos porcentuales más que sus contrapartes). En la categoría de 30-39 años que concentra el 32.6% de toda la población encuestada, las mujeres envían 28% de su ingreso en concepto de remesas, mientras que los hombres mandan el 20%.

Frecuencia de Remesa Ordinaria

Las remesas monetarias ordinarias se envían con una periodicidad definida. Las principales frecuencias de envío reportadas en la encuesta son mensuales (40.3%), quincenales (31.65%) y semanales (17.84%). La categoría "otro" agrupa los envíos bimestrales, trimestrales y semestrales.



Medios de Envío de las Remesas Monetarias



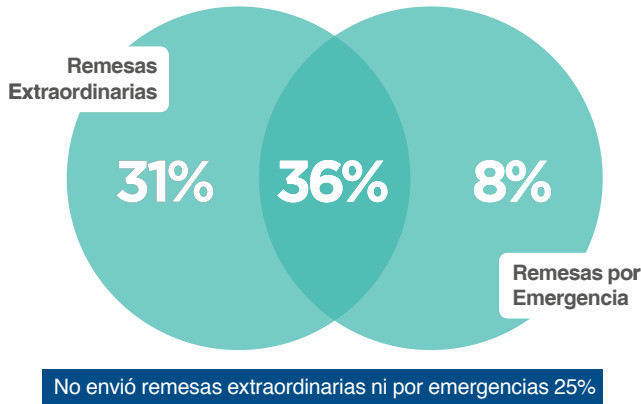
Las respuestas no son excluyentes, es decir, una persona puede hacer uso de uno o varios canales de envío. El 94% de todas las personas encuestadas envían las remesas familiares a través de agencias remesadoras y/o bancos.

Nota: Las opciones de respuesta eran de opción múltiple, por lo que se presentan las respuestas principales, no necesariamente suman cien.

3

Remesas

Remesas extraordinarias y por emergencias



Las remesas extraordinarias y por emergencias, generalmente, financian gastos aislados o esporádicos y suelen tener valores muy superiores a la remesa ordinaria. El diagrama de Venn muestra la relación entre los distintos tipos de remesas. Del total de remitentes, el 25% solo mandó remesas ordinarias, el 31% además de la remesa ordinaria, envió remesas extraordinarias, el 8% envió remesas ordinarias y por emergencias y el 36% envió todos los tipos de remesas.

Remesas Extraordinarias

Se consideran como remesas extraordinarias las que financian gastos aislados o esporádicos como es el caso de bodas, cumpleaños, graduaciones, celebraciones navideñas, entre otros.

66.7%

REMITENTE QUE ENVIARON REMESAS EXTRAORDINARIAS



HOMBRES

68.3%



MUJERES

64.6%

Remesas por emergencia

Casi el 80% de las remesas enviadas por emergencia fueron destinadas a gastos relacionadas a la salud. El resto se utilizó para cubrir con gastos fúnebres y para el pago de deuda de algún familiar en Honduras.

43.5%

REMITENTE QUE ENVIARON REMESAS POR ALGUNA EMERGENCIA FAMILIAR

79.5%

EMERGENCIA MÉDICA

11.0%

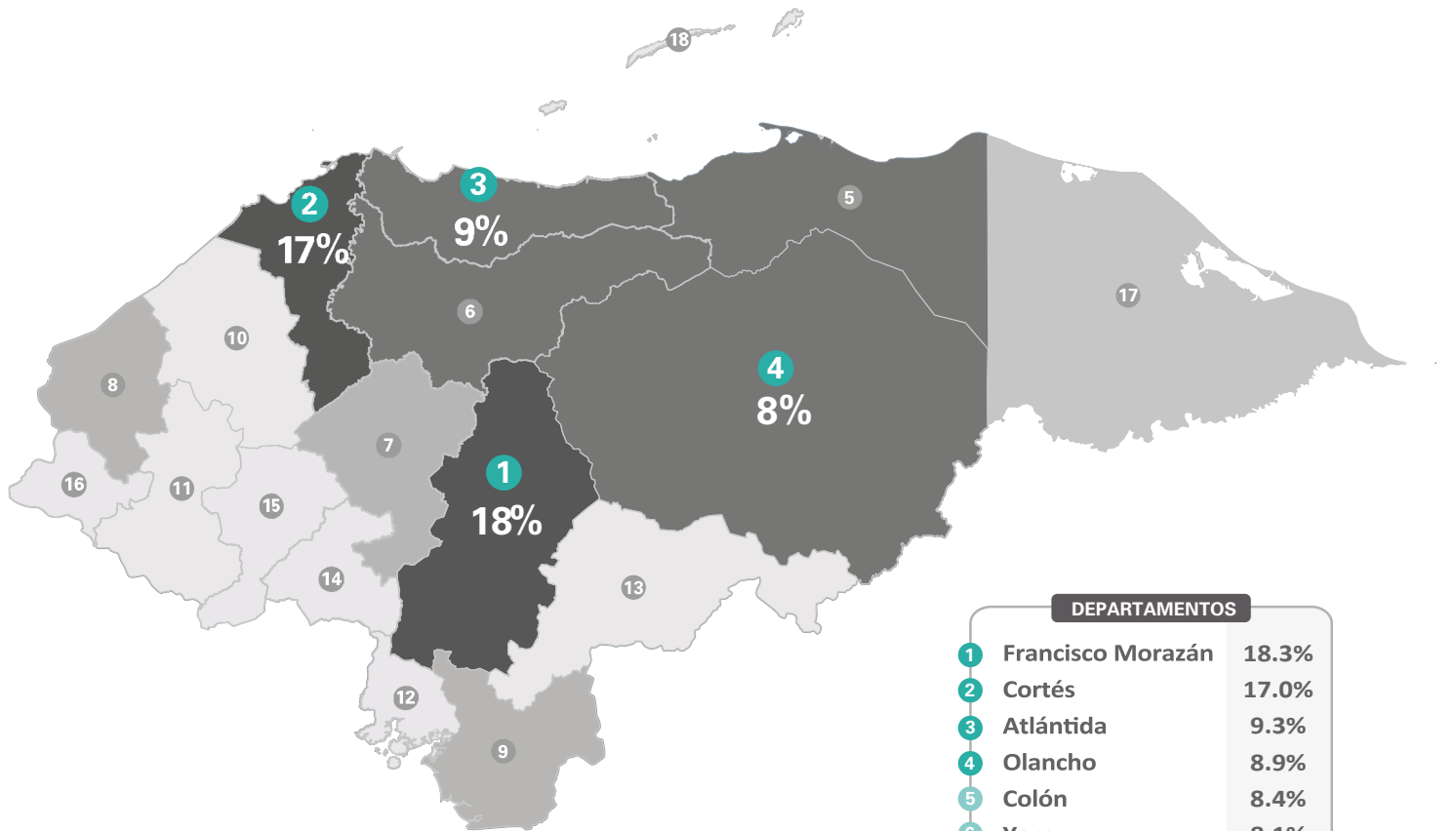
GASTOS FÚNEBRE

10.7%

PAGO DE DEUDAS

Nota: Las opciones de respuesta eran de opción múltiple, por lo que se presentan las respuestas principales, no necesariamente suman cien.

RECEPTORES DE REMESAS



DEPARTAMENTOS

1	Francisco Morazán	18.3%
2	Cortés	17.0%
3	Atlántida	9.3%
4	Olancho	8.9%
5	Colón	8.4%
6	Yoro	8.1%
7	Comayagua	5.2%
8	Copán	4.5%
9	Choluteca	4.1%
10	Santa Bárbara	3.4%
11	Lempira	3.3%
12	Valle	3.1%
13	El Paraíso	1.6%
14	La Paz	1.5%
15	Intibucá	1.4%
16	Ocatepeque	1.0%
17	Gracias A Dios	0.6%
18	Islas De La Bahía	0.3%

TOP 10 MUNICIPIOS

No.	Departamento	Municipio	%	No.	Departamento	Municipio	%
1	Francisco Morazán	Distrito Central	17.1%	6	Atlántida	Tela	2.7%
2	Cortés	San Pedro Sula	9.4%	7	Choluteca	Choluteca	2.7%
3	Atlántida	La Ceiba	4.6%	8	Colón	Trujillo	2.6%
4	Cortés	Puerto Cortés	3.3%	9	Comayagua	Comayagua	2.1%
5	Olancho	Catacamas	2.7%	10	Yoro	Olanchito	1.9%

3

Remesas

Características de la remesa de acuerdo al parentesco con el receptor

PRIMER GRADO DE CONSANGUINIDAD

80.2%

\$566.56

Monto promedio de la remesa mensual

SEGUNDO GRADO DE CONSANGUINIDAD

50.4%

\$489.53

Monto promedio de la remesa mensual

Dentro del primer grado de consanguinidad se consideran a los padres, madres, hijos/as y compañeros/as de vida y el segundo grado de consanguinidad abarca familiares como hermanos, abuelos, nietos, tíos y sobrinos.

Dependencia Económica de la Remesa

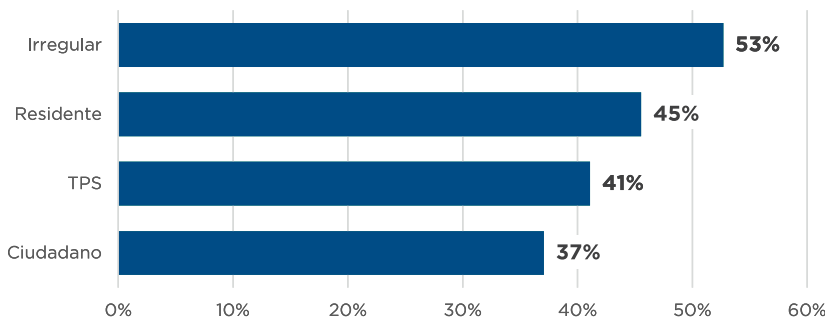
48.7%

HOMBRES
47.6%

MUJERES
50.1%

Se entiende como dependencia de la remesa cuando al menos uno de los receptores depende completamente de esta para cubrir con sus gastos de manutención.

Porcentaje de remitentes que tienen al menos un familiar que depende de la remesa



Los resultados muestran que un 53% de las personas remitentes con estatus irregular tienen al menos un familiar que depende de la remesa seguido de las personas con estatus de residencia 45%.

4. Productos financieros y clientes potenciales

4

Productos financieros y Clientes potenciales

Los productos financieros son instrumentos que permiten ahorrar e invertir de diversas formas, según el nivel de riesgo que se desee asumir. El siguiente esquema presenta el interés reportado por las personas remitentes hondureñas para los cinco productos financieros que se evaluaron en la encuesta. Asimismo, se incluye una descripción general de cada producto.

El interés por cada uno de los cinco productos que se incluyeron en la encuesta fue superior al 67.9%. Además, las personas con estatus migratorio irregular son el grupo con el mayor interés para todos los productos incluidos.



67.9%
Ahorro previsional
(pensión) propio

Aportación periódica por parte de personas hondureñas en el exterior que genera un interés por la retención del dinero en una institución en Honduras. El ahorro generado se reserva para un uso posterior en beneficio de la persona migrante.



58.8%
Seguro Médico
para terceros

Compra de una póliza de cobertura médica en una institución hondureña y que la persona migrante puede adquirir y pagar desde el exterior en beneficio de una tercera persona o familiar en Honduras, cuyos gastos incurridos por temas de salud en el país de origen son pagados desde el extranjero.



52.3%
Seguro de Gastos
Fúnebres y
repatriación de restos

Compra desde el exterior de una póliza de gastos funerarios y/o repatriación en beneficio de las personas hondureñas migrantes.



52.2%
Seguro de Interrupción
de Remesas

Compra de una póliza de seguro pagada desde el exterior en beneficio de terceros en Honduras. El seguro permite la continuidad del ingreso de remesas del exterior en caso de interrupción por diversos motivos por un período determinado.



48.1%
Ahorro previsional
(pensión) para terceros

Aportación periódica por parte de personas hondureñas en el exterior que genera un interés por la retención del dinero en una institución en Honduras. El ahorro generado se reserva para un uso posterior en beneficio de familiares o terceros en el país de origen.

Interés por la combinación de productos

	Pensión Personal	Seguro Médico a terceros	Seguro de Gastos Fúnebres	Seguro de Remesas	Pensión a Terceros
Pensión Personal	67.9%	45.5%	41.7%	42.5%	40.9%
Seguro Médico a 3ro.		58.8%	42.1%	42.1%	38.7%
Seguro de Remesas			52.3%	38.1%	34.4%
Seguro de Gastos Fúnebres				52.2%	36.5%
Pensión a Terceros					48.1%



**Ahorro
Previsional
(pensión)
propio**

4

Productos financieros y Clientes potenciales

De acuerdo a las estimaciones, hay 452,106 remitentes hondureños/as en Estados Unidos con interés en ahorrar para su retiro o pensión en una institución financiera hondureña. Este es el producto que despertó el mayor interés tanto para los hombres (67%) como las mujeres (69%).

452,106

Estimación de personas interesadas en ahorro previsional propio

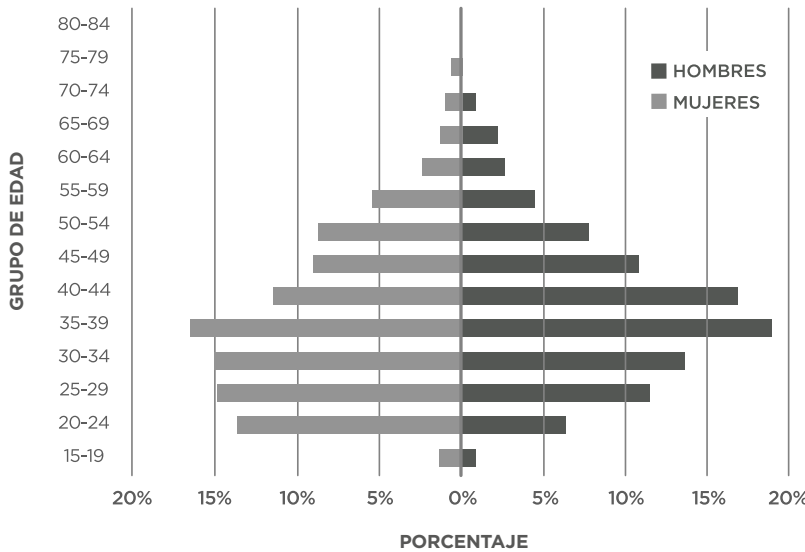
67.9%

De los remitentes manifestaron interés en ahorro previsional propio

39

Edad Promedio

Pirámide Poblacional



Sexo y Edad de las personas interesadas



66.9%
HOMBRES

37 años (promedio)



69.0%
MUJERES

40 años (promedio)

Características económicas de las personas interesadas

Los montos mensuales promedio de ingreso, ahorro y remesa para las personas que muestran interés en el producto son similares al promedio general. Sin embargo, los resultados varían cuando se hace un análisis de segmentación bietápico. Para poder realizar un análisis profundo y útil, se requiere utilizar técnicas de aprendizaje automático no supervisado para determinar características clave que sirvan como base para la elaboración de los perfiles de los/as migrantes interesados/as.

\$2,777



PROMEDIO MENSUAL INGRESO

\$673



PROMEDIO MENSUAL AHORRO

\$508



PROMEDIO MENSUAL REMESA

4

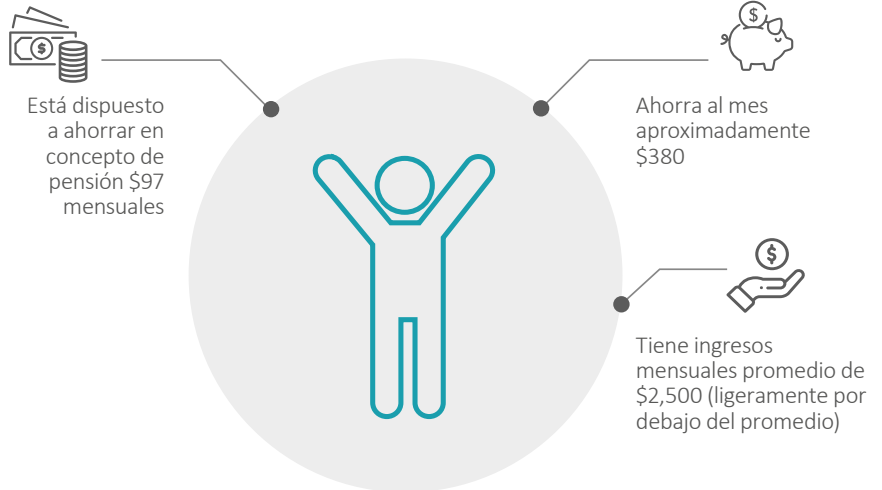
Productos financieros y Clientes potenciales

SEGMENTO 1

INSIGHTS

Esta es la agrupación más grande. Tiene ingresos por debajo del promedio general y disposición de ahorro mensual de \$97 mensuales para su retiro/ pensión con una institución financiera hondureña.

Representa **72.2%** DEL MERCADO



SEGMENTO 2

INSIGHTS

Representa un grupo relativamente pequeño. Tiene ingresos por encima del promedio (\$4,530 ingresos mensuales). Estaría dispuesto a ahorrar \$448 mensuales para su retiro/ pensión con una institución financiera hondureña.

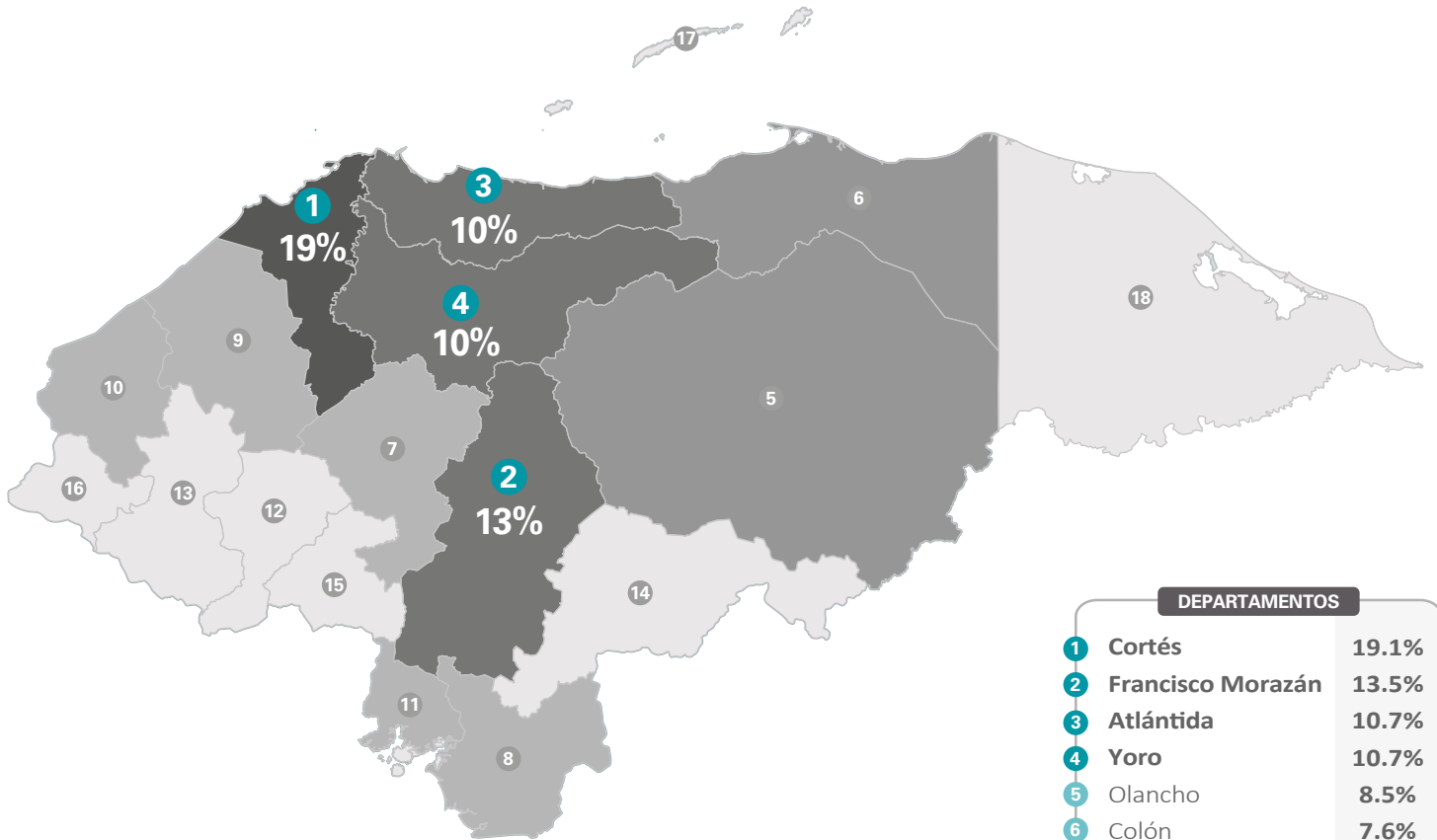
Representa **27.8%** DEL MERCADO



4

Productos financieros y Clientes potenciales

Ahorro previsional (pensión) propio



DEPARTAMENTOS

1	Cortés	19.1%
2	Francisco Morazán	13.5%
3	Atlántida	10.7%
4	Yoro	10.7%
5	Olancho	8.5%
6	Colón	7.6%
7	Comayagua	5.2%
8	Choluteca	4.7%
9	Santa Bárbara	3.4%
10	Copán	3.3%
11	Valle	2.9%
12	Intibucá	2.2%
13	Lempira	2.2%
14	El Paraíso	2.0%
15	La Paz	1.6%
16	Ocotepeque	1.4%
17	Islas De La Bahía	0.7%
18	Gracias A Dios	0.4%

TOP 10 MUNICIPIOS

No.	Departamento	Municipio	%	No.	Departamento	Municipio	%
1	Francisco Morazán	Distrito Central	10.5%	6	Choluteca	Choluteca	2.9%
2	Cortés	San Pedro Sula	10.3%	7	Olancho	Catacamas	2.7%
3	Atlántida	La Ceiba	5.8%	8	Colón	Trujillo	2.2%
4	Yoro	El Progreso	4.2%	9	Comayagua	Comayagua	2.2%
5	Atlántida	Tela	3.4%	10	Cortés	Puerto Cortés	2.2%



Seguro Médico para terceros

4

Productos financieros y Clientes potenciales

De acuerdo a las estimaciones, hay 391,479 remitentes hondureños/as en Estados Unidos con interés en adquirir un seguro médico privado para uno o varios familiares en honduras. Hay un mayor interés reportado por el producto entre las mujeres (62%) que entre los hombres (56%).

391,479

Estimación de personas interesadas en seguro médico para terceros en Honduras

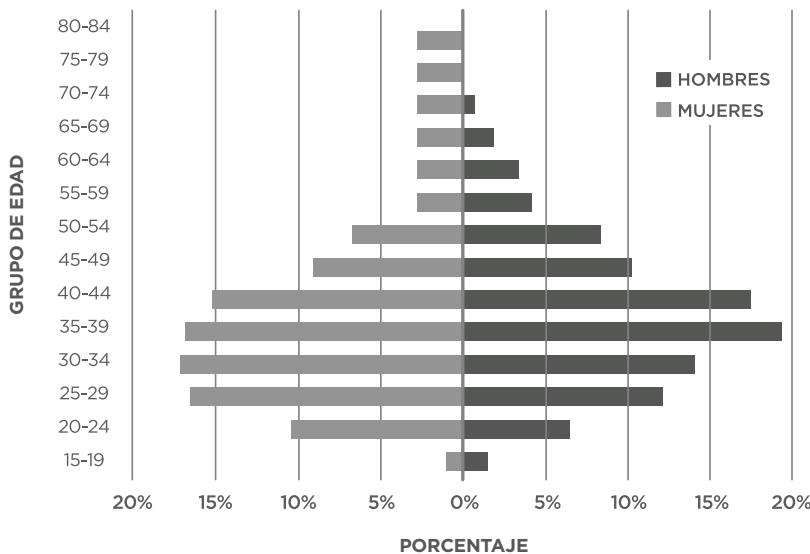
58.8%

De los remitentes manifestaron interés en seguro médico para terceros

38

Edad Promedio

Pirámide Poblacional



Sexo y Edad de las personas interesadas



56%
HOMBRES

37 años (promedio)



62%
MUJERES

39 años (promedio)

Características económicas de las personas interesadas

Los montos mensuales promedio de ingreso, ahorro y remesa para las personas que muestran interés en el producto son similares al promedio general. Sin embargo, los resultados varían cuando se hace un análisis de segmentación bietápico. Para poder realizar un análisis profundo y útil, se requiere utilizar técnicas de aprendizaje automático no supervisado para determinar características clave que sirvan como base para la elaboración de los perfiles de los/as migrantes interesados/as.

\$2,873



PROMEDIO MENSUAL INGRESO

\$635



PROMEDIO MENSUAL AHORRO

\$528



PROMEDIO MENSUAL REMESA

SEGMENTO 1

INSIGHTS

Este grupo tiene un ingreso y ahorro mensual superior al promedio general. Además, manifiesta haber enviado remesas por emergencias médicas en los últimos 12 meses.



SEGMENTO 2

INSIGHTS

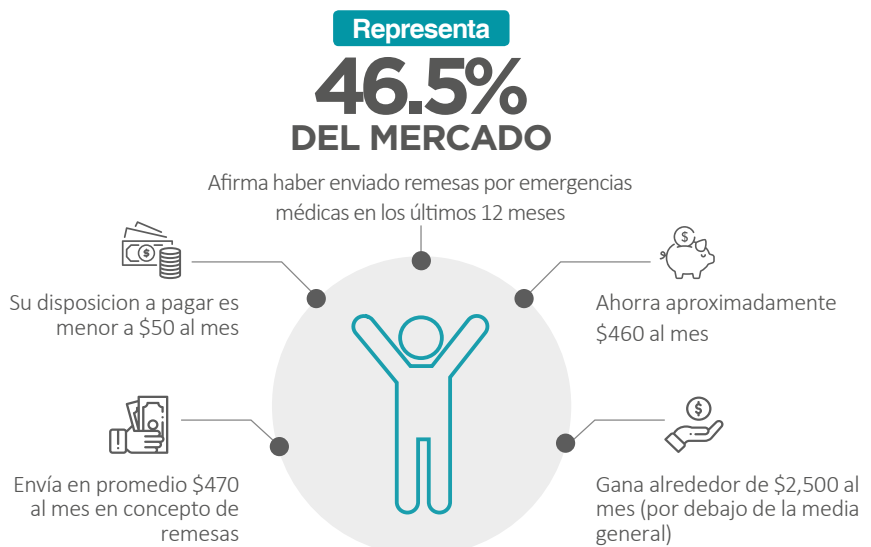
Representa el grupo más pequeño (12.6% del mercado). Está en la escala más alta de ingreso, manifiesta haber enviado remesas por emergencias médicas, sin embargo, no está dispuesto a pagar más de \$50 al mes por la cobertura de un familiar.



SEGMENTO 3

INSIGHTS

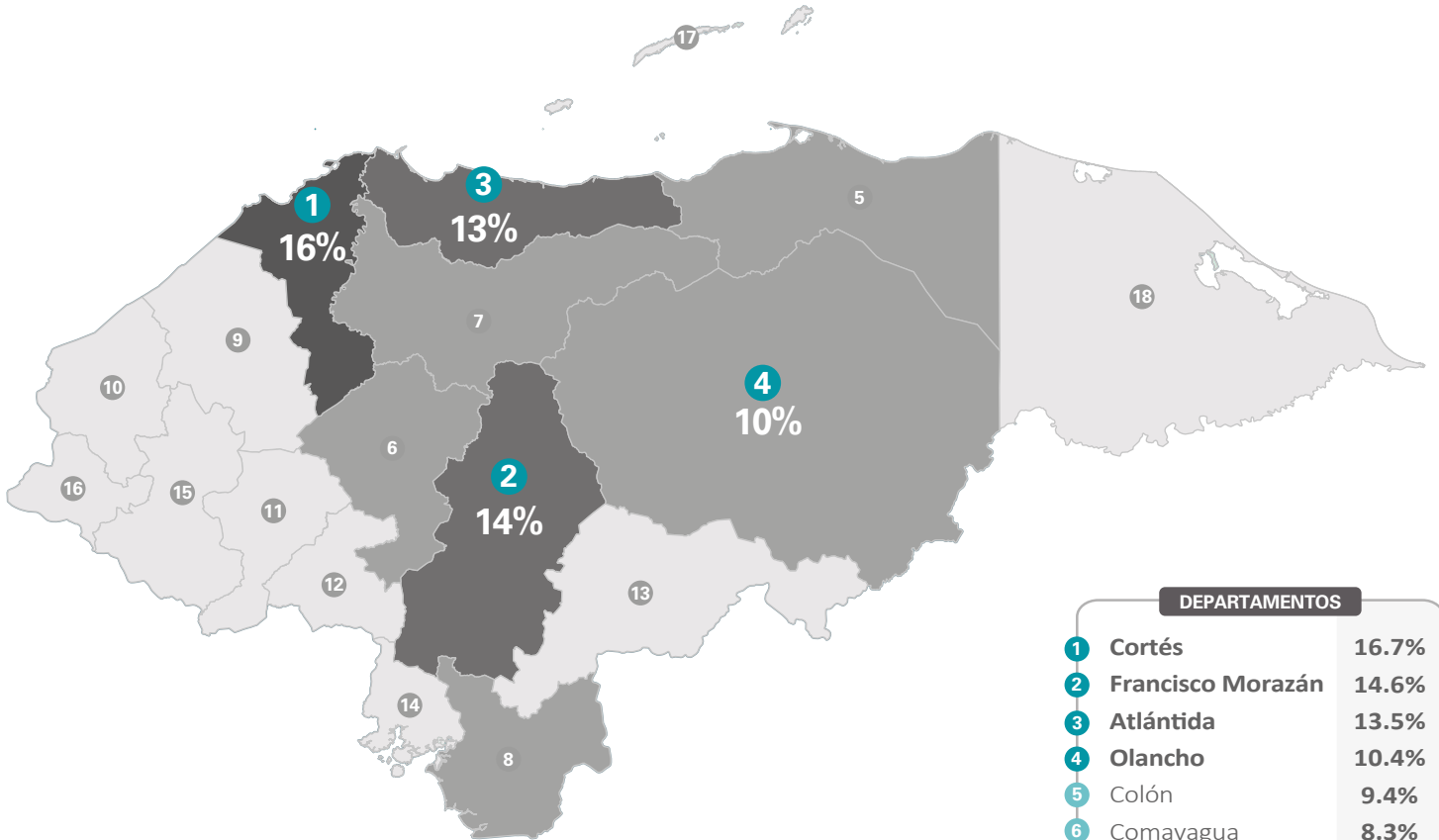
Esta es la agrupación más grande. Tiene un ingreso por debajo del promedio, pero ahorra en igual proporción a los demás grupos. Manifiesta haber enviado remesas por emergencias médicas, y no está dispuesto a pagar más de \$50 al mes por la cobertura de un familiar, lo cual podría estar relacionado a su nivel de ingresos.



4

Productos financieros y Clientes potenciales

Seguro médico para terceros en Honduras



DEPARTAMENTOS

1	Cortés	16.7%
2	Francisco Morazán	14.6%
3	Atlántida	13.5%
4	Olancho	10.4%
5	Colón	9.4%
6	Comayagua	8.3%
7	Yoro	7.8%
8	Choluteca	4.7%
9	Santa Bárbara	4.2%
10	Copán	3.1%
11	Intibucá	2.1%
12	La Paz	1.6%
13	El Paraíso	1.0%
14	Valle	0.5%
15	Lempira	0.5%
16	Ocotepeque	0.5%
17	Islas De La Bahía	0.5%
18	Gracias A Dios	0.5%

TOP 10 MUNICIPIOS

No.	Departamento	Municipio	%	No.	Departamento	Municipio	%
1	Francisco Morazán	Distrito Central	12.0%	6	Yoro	El Progreso	3.6%
2	Cortés	San Pedro Sula	9.9%	7	Comayagua	Comayagua	3.1%
3	Atlántida	La Ceiba	8.3%	8	Comayagua	Siguetepeque	2.6%
4	Atlántida	Tela	3.6%	9	Cortés	Puerto Cortés	2.6%
5	Olancho	Catacamas	3.6%	10	Choluteca	Choluteca	2.6%



Seguro de gastos fúnebres y de repatriación de restos

4

Productos financieros y Clientes potenciales

De acuerdo a las estimaciones, hay 348,574 remitentes hondureños/as en Estados Unidos con interés en adquirir un seguro para cubrir los gastos funerarios y de repatriación de restos a Honduras en caso de fallecimiento. Hay un mayor interés reportado por el producto entre las mujeres (57%) que entre los hombres (49%).

348,574

Estimación de personas interesadas en seguro de gastos fúnebre y de repatriación de restos

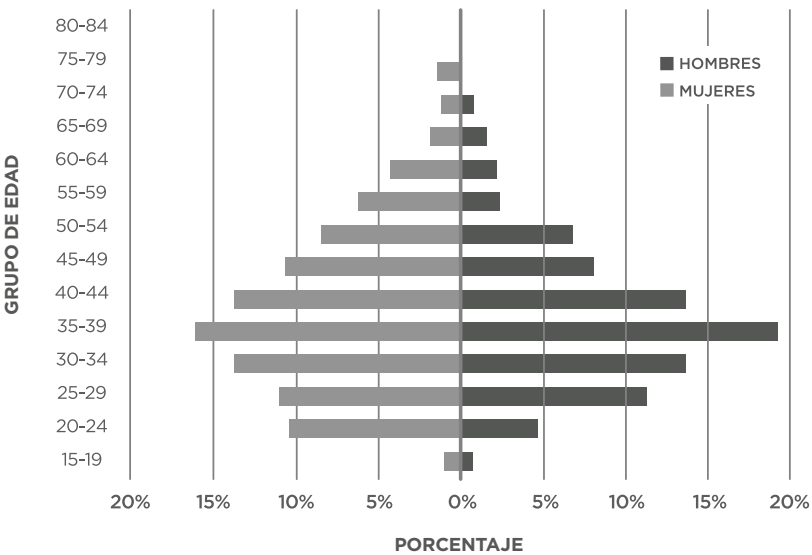
52.3%

De los remitentes manifestaron interés en seguro de gastos fúnebre

38

Edad Promedio

Pirámide Poblacional



Sexo y Edad de las personas interesadas



48.9%
HOMBRES

37 años (promedio)



56.5%
MUJERES

39 años (promedio)

Características económicas de las personas interesadas

Los montos mensuales promedio de ingreso, ahorro y remesa para las personas que muestran interés en el producto son similares al promedio general. Sin embargo, los resultados varían cuando se hace un análisis de segmentación bietápico. Para poder realizar un análisis profundo y útil, se requiere utilizar técnicas de aprendizaje automático no supervisado para determinar características clave que sirvan como base para la elaboración de los perfiles de los/as migrantes interesados/as.

\$2,784



PROMEDIO MENSUAL INGRESO

\$670



PROMEDIO MENSUAL AHORRO

\$529



PROMEDIO MENSUAL REMESA

SEGMENTO 1

INSIGHTS

Representa el grupo más grande (25%). Tiene ingresos ligeramente por debajo del promedio general, pero cuenta una disposición de pago entre \$11 y \$20 mensuales.



SEGMENTO 2

INSIGHTS

Tiene ingresos superiores al promedio y cuenta con una disposición de pago entre \$11 y \$20 mensuales.



SEGMENTO 3

INSIGHTS

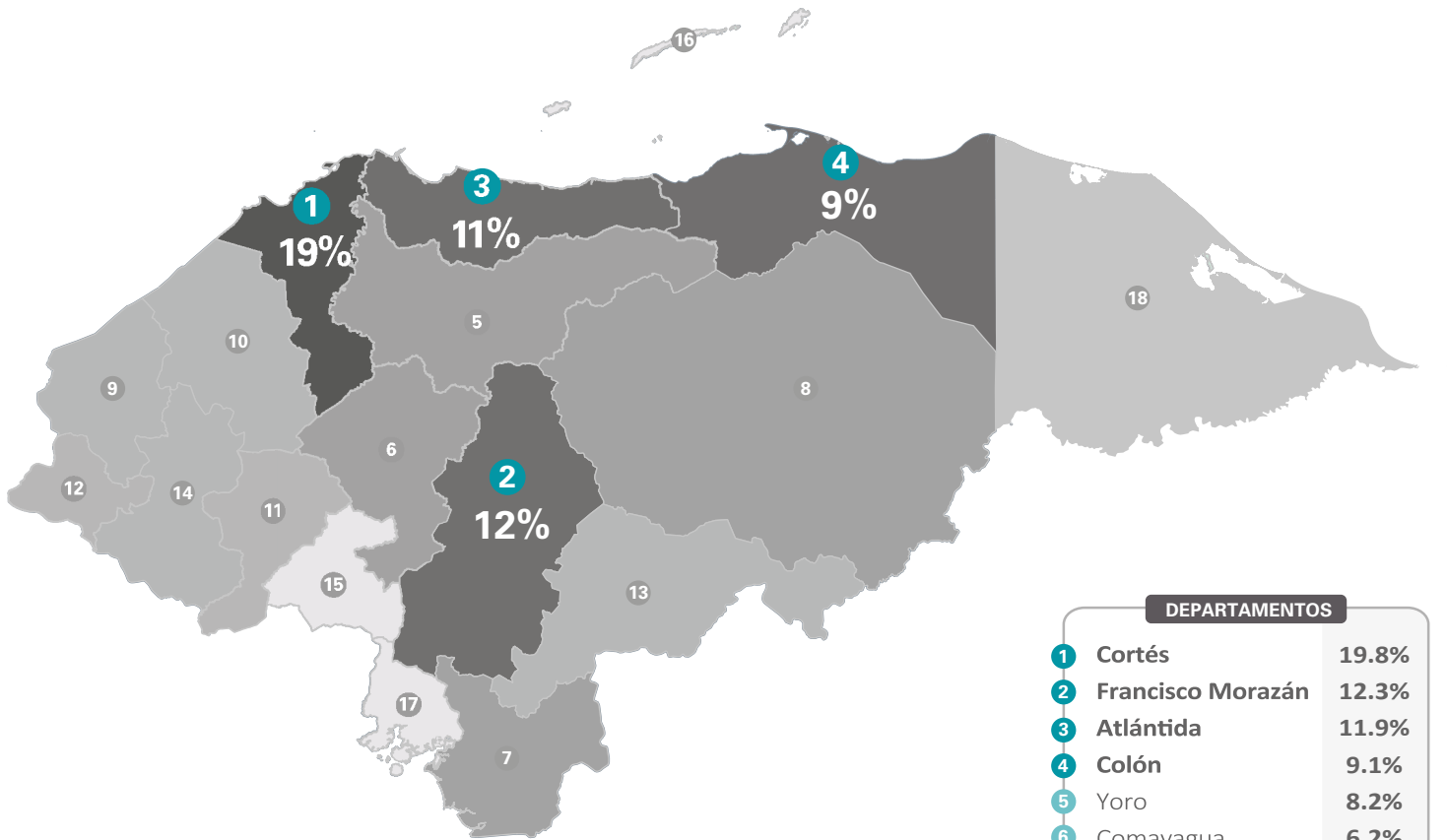
Este es el grupo más pequeño (16.7%). Tiene ingresos superiores a la media y su disposición de pago es alta.



4

Productos financieros y Clientes potenciales

Seguro de gastos fúnebres y de repatriación de restos



DEPARTAMENTOS

1	Cortés	19.8%
2	Francisco Morazán	12.3%
3	Atlántida	11.9%
4	Colón	9.1%
5	Yoro	8.2%
6	Comayagua	6.2%
7	Choluteca	6.2%
8	Olancho	5.3%
9	Copán	3.7%
10	Santa Bárbara	3.3%
11	Intibucá	2.5%
12	Ocotepeque	2.5%
13	El Paraíso	2.1%
14	Lempira	2.1%
15	La Paz	1.6%
16	Islas De La Bahía	1.2%
17	Valle	1.2%
18	Gracias A Dios	0.8%

TOP 10 MUNICIPIOS

No.	Departamento	Municipio	%	No.	Departamento	Municipio	%
1	Francisco Morazán	Distrito Central	11.9%	6	Choluteca	Choluteca	3.7%
2	Cortés	San Pedro Sula	11.5%	7	Olancho	Catacamas	3.7%
3	Atlántida	La Ceiba	7.0%	8	Cortés	Puerto Cortés	2.8%
4	Comayagua	Comayagua	4.1%	9	Colón	Trujillo	2.4%
5	Atlántida	Tela	3.7	10	Yoro	El Progreso	2.0%



Seguro de interrupción de remesas

4

Productos financieros y Clientes potenciales

De acuerdo a las estimaciones, hay 347,641 remitentes hondureños/as en Estados Unidos con interés en adquirir un seguro para que sus familiares sigan recibiendo el monto promedio de remesas actual por un periodo de 6 meses. Hay un mayor interés reportado por el producto entre las mujeres (56%) que entre los hombres (49%).

347,641

Estimación de personas interesadas en seguro de interrupción de remesas

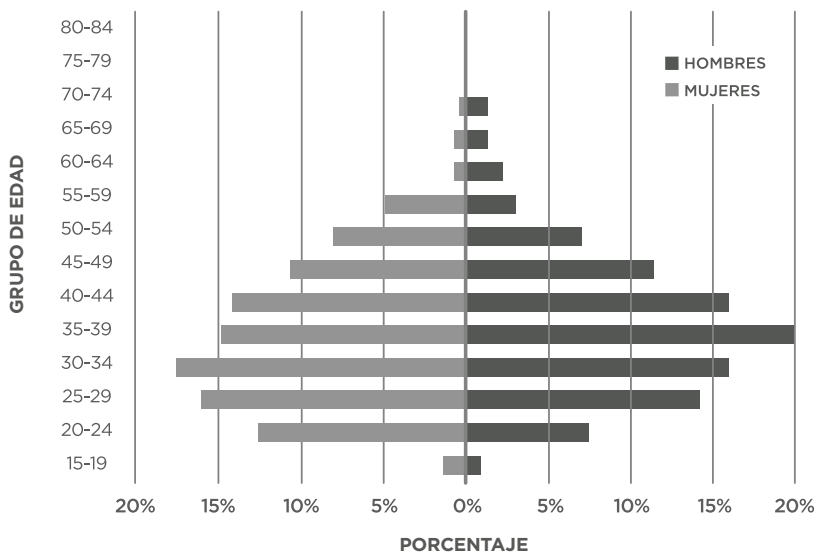
52.2%

De los remitentes manifestaron interés en seguro de interrupción de remesas

38

Edad Promedio

Pirámide Poblacional



Sexo y Edad de las personas interesadas



49.2%
HOMBRES

36 años (promedio)



55.9%
MUJERES

38 años (promedio)

Características económicas de las personas interesadas

Los montos mensuales promedio de ingreso, ahorro y remesa para las personas que muestran interés en el producto son similares al promedio general. Sin embargo, los resultados varían cuando se hace un análisis de segmentación bietápico. Para poder realizar un análisis profundo y útil, se requiere utilizar técnicas de aprendizaje automático no supervisado para determinar características clave que sirvan como base para la elaboración de los perfiles de los/as migrantes interesados/as.

\$2,784



PROMEDIO MENSUAL INGRESO

\$625



PROMEDIO MENSUAL AHORRO

\$524



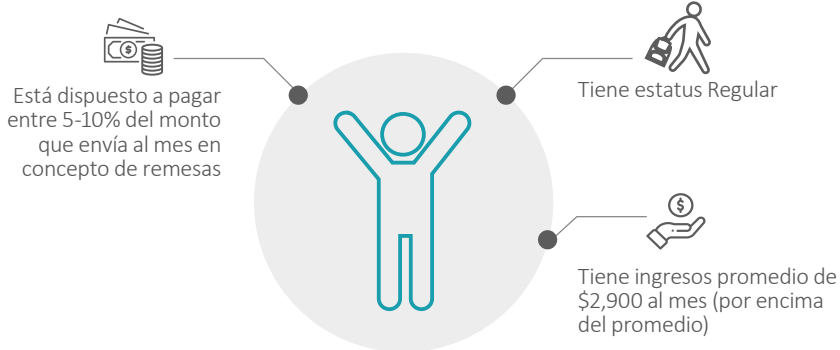
PROMEDIO MENSUAL REMESA

SEGMENTO 1

INSIGHTS

Este grupo se caracteriza por tener ingresos ligeramente superiores al promedio. Además, manifiesta una disposición de pago relativamente alta, entre 5-10% del monto mensual que envía en concepto de remesas.

Representa
28.1%
DEL MERCADO



SEGMENTO 2

INSIGHTS

Los ingresos de esta agrupación son ligeramente superiores a la media general, tiene una disposición de pago por el producto menor al 5% del monto de envío mensual en concepto de remesas.

Representa
21.9%
DEL MERCADO

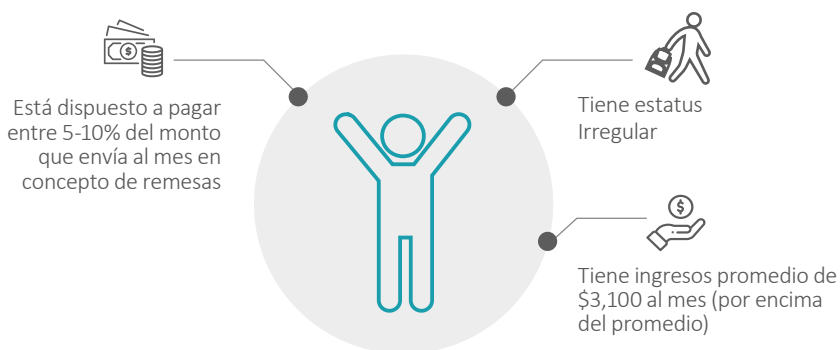


SEGMENTO 3

INSIGHTS

Representa el segmento más pequeño (14.4%). Tiene un ingreso superior al promedio y una disposición de pago relativamente alta, entre 5-10% del monto mensual que envía en concepto de remesas.

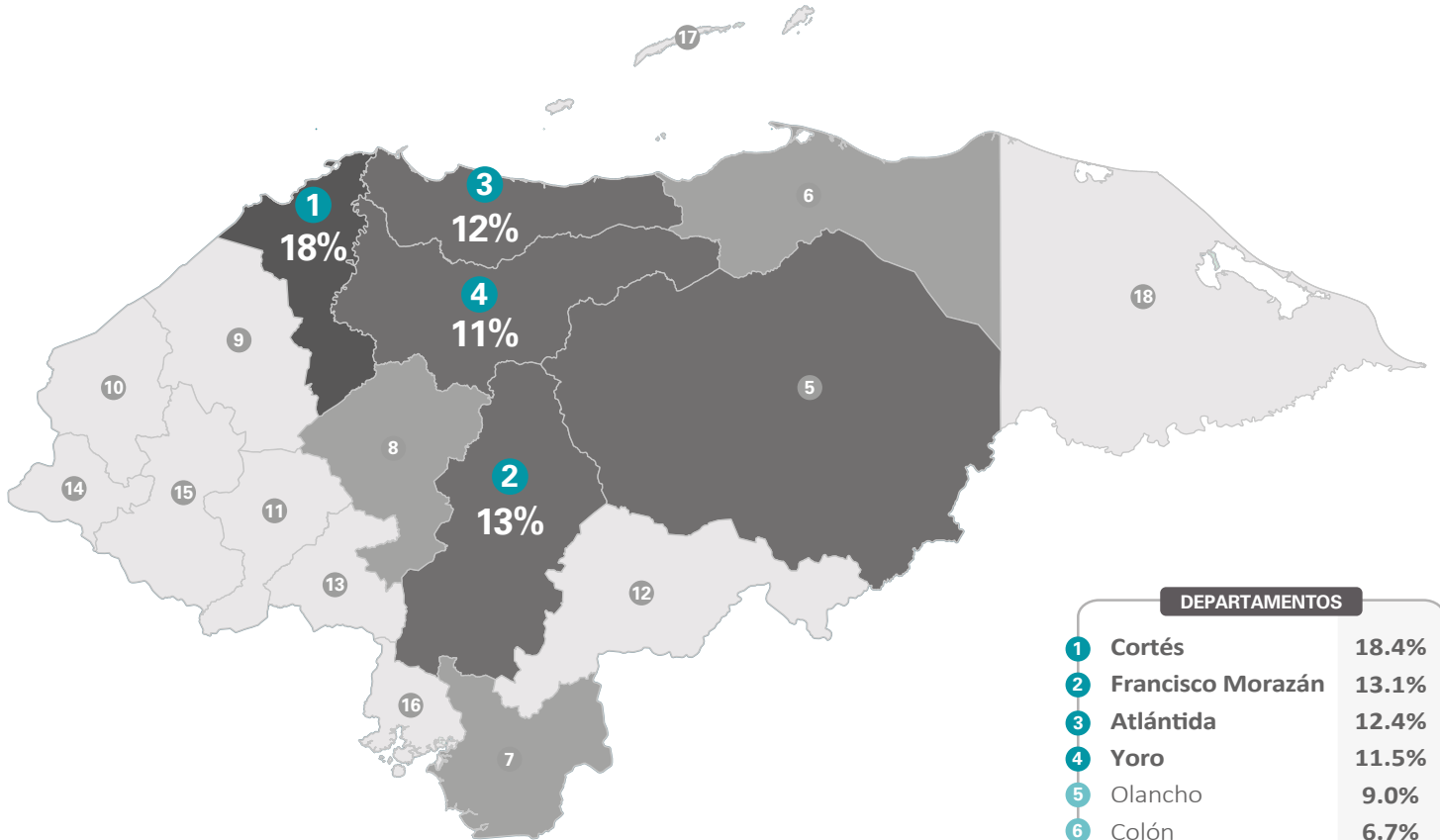
Representa
14.4%
DEL MERCADO



4

Productos financieros y Clientes potenciales

Seguro de interrupción de remesas



DEPARTAMENTOS		
1	Cortés	18.4%
2	Francisco Morazán	13.1%
3	Atlántida	12.4%
4	Yoro	11.5%
5	Olancho	9.0%
6	Colón	6.7%
7	Choluteca	5.8%
8	Comayagua	5.1%
9	Santa Bárbara	3.0%
10	Copán	2.8%
11	Intibucá	2.3%
12	El Paraíso	2.1%
13	La Paz	2.1%
14	Ocotepeque	1.8%
15	Lempira	1.8%
16	Valle	1.8%
17	Islas De La Bahía	0.2%
18	Gracias A Dios	0.2%

TOP 10 MUNICIPIOS

No.	Departamento	Municipio	%	No.	Departamento	Municipio	%
1	Francisco Morazán	Distrito Central	11.0%	6	Choluteca	Choluteca	3.0%
2	Cortés	San Pedro Sula	9.2%	7	Olancho	Catacamas	2.3%
3	Atlántida	La Ceiba	6.4%	8	Colón	Trujillo	2.1%
4	Yoro	El Progreso	4.6%	9	Cortés	Puerto Cortés	2.1%
5	Atlántida	Tela	3.9%	10	Comayagua	Comayagua	1.8%



**Ahorro
Previsional
(pensión)
para terceros**

4

Productos financieros y Clientes potenciales

De acuerdo a las estimaciones, hay 320,592 remitentes hondureños/as en Estados Unidos con interés en ahorrar para el retiro de sus familiares en Honduras en una institución financiera hondureña. Hay un mayor interés reportado por el producto entre las mujeres (51%) que entre los hombres (45%).

320,592

Estimación de personas interesadas en ahorro previsional (pensiones) para terceros en Honduras

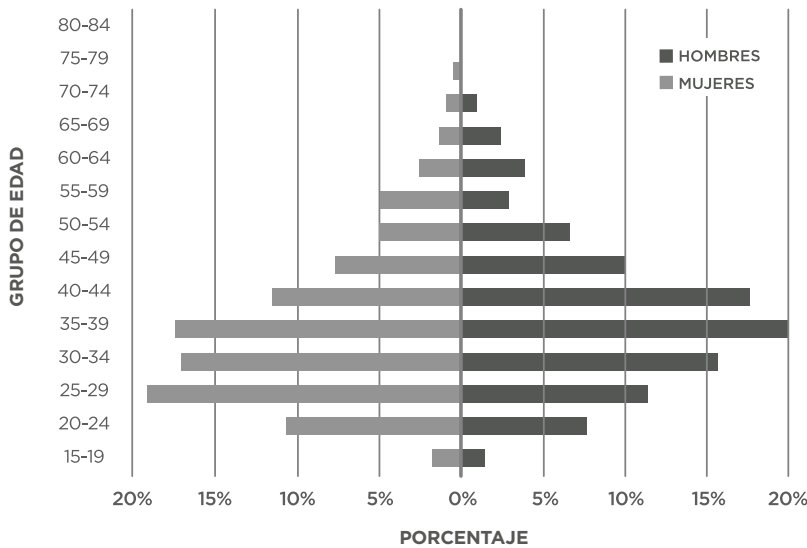
48.1%

De los remitentes manifestaron interés en ahorro previsional (pensiones) para terceros en Honduras

38

Edad Promedio

Pirámide Poblacional



Sexo y Edad de las personas interesadas



45.4%
HOMBRES

36 años (promedio)



51.4%
MUJERES

39 años (promedio)

Características económicas de las personas interesadas

Los montos mensuales promedio de ingreso, ahorro y remesa para las personas que muestran interés en el producto son similares al promedio general. Sin embargo, los resultados varían cuando se hace un análisis de segmentación bietápico. Para poder realizar un análisis profundo y útil, se requiere utilizar técnicas de aprendizaje automático no supervisado para determinar características clave que sirvan como base para la elaboración de los perfiles de los/as migrantes interesados/as.

\$2,763



PROMEDIO MENSUAL INGRESO

\$624



PROMEDIO MENSUAL AHORRO

\$539



PROMEDIO MENSUAL REMESA

4

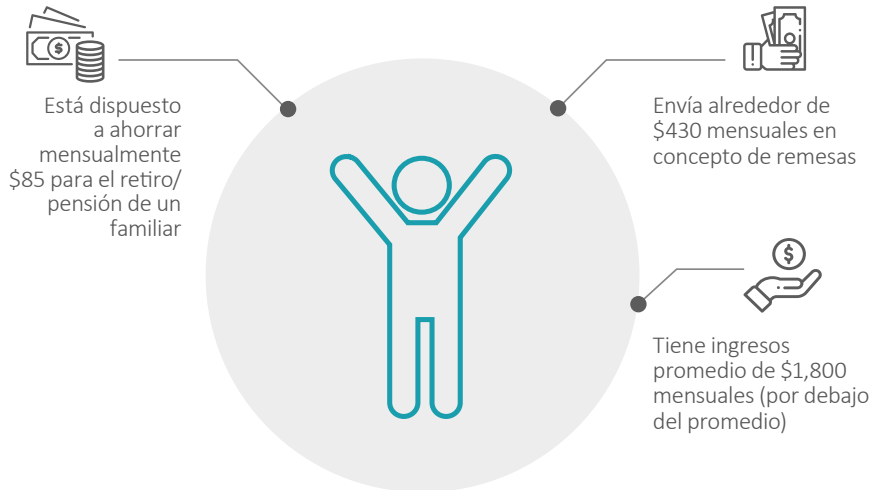
Productos financieros y Clientes potenciales

SEGMENTO 1

INSIGHTS

Representa el segmento más grande (74.4%), tiene ingresos por debajo del promedio, así como disposición de ahorro de \$85 mensuales para el retiro/pensión de un familiar en Honduras. Está dispuesto a ahorrar alrededor del 20% del monto promedio mensual que envía en concepto de remesas.

Representa
74.4%
DEL MERCADO



SEGMENTO 2

INSIGHTS

Representa un segmento de mercado relativamente pequeño (25.6%). Tiene ingresos muy por encima del promedio general y envía un monto mensual en concepto de remesas de \$630. Está dispuesto a ahorrar \$137 mensuales para el retiro/pensión de un familiar en Honduras.

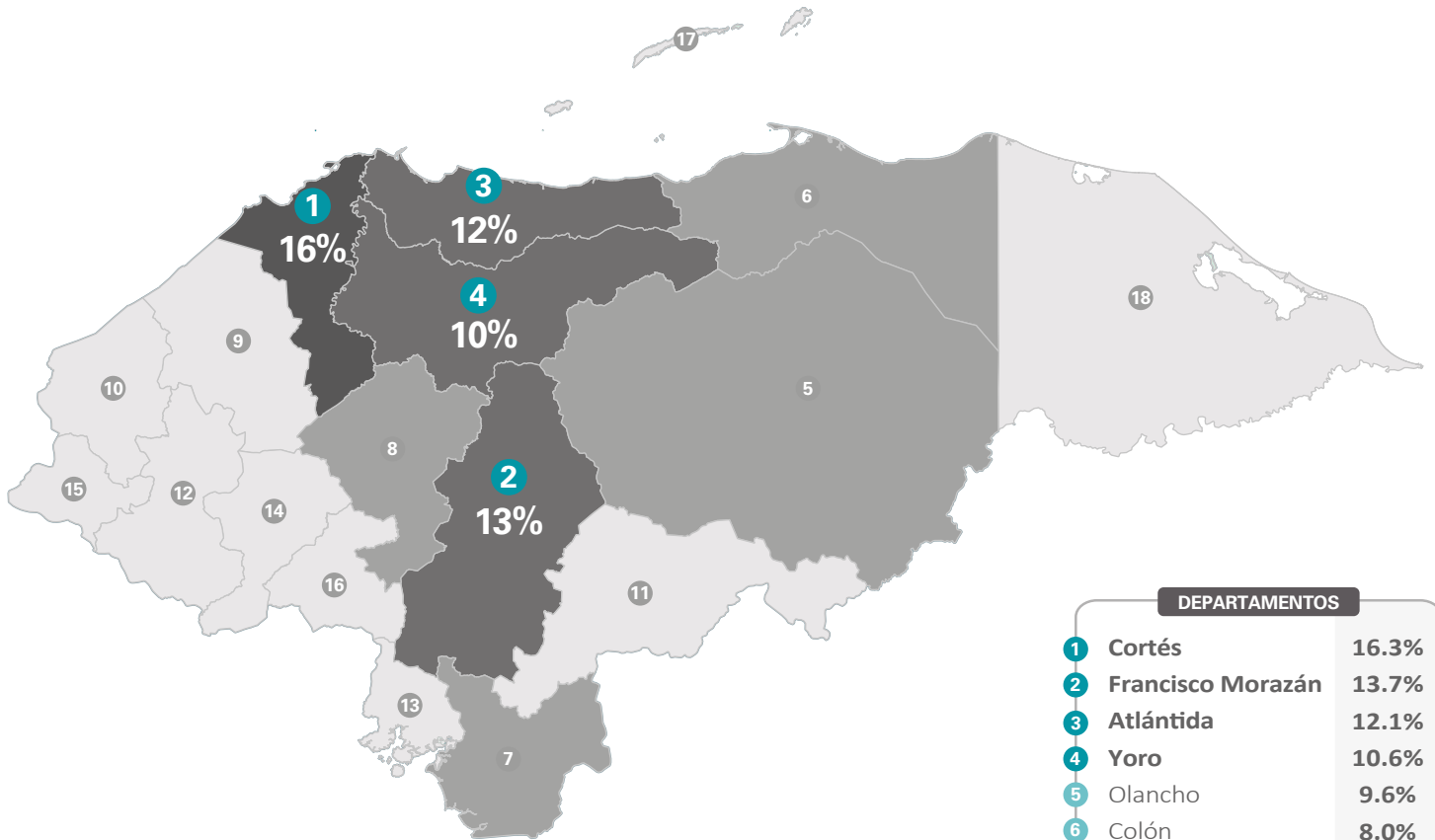
Representa
25.6%
DEL MERCADO



4

Productos financieros y Clientes potenciales

Ahorro previsional (pensiones) para terceros en Honduras



DEPARTAMENTOS

1	Cortés	16.3%
2	Francisco Morazán	13.7%
3	Atlántida	12.1%
4	Yoro	10.6%
5	Olancho	9.6%
6	Colón	8.0%
7	Choluteca	5.4%
8	Comayagua	5.2%
9	Santa Bárbara	3.6%
10	Copán	2.8%
11	El Paraíso	2.6%
12	Lempira	2.3%
13	Valle	2.1%
14	Intibucá	1.8%
15	Ocotepeque	1.8%
16	La Paz	1.6%
17	Islas De La Bahía	0.5%
18	Gracias A Dios	0.0%

TOP 10 MUNICIPIOS

No.	Departamento	Municipio	%	No.	Departamento	Municipio	%
1	Francisco Morazán	Distrito Central	10.5%	6	Choluteca	Choluteca	2.9%
2	Cortés	San Pedro Sula	10.3%	7	Olancho	Catacamas	2.7%
3	Atlántida	La Ceiba	5.8%	8	Colón	Trujillo	2.2%
4	Yoro	El Progreso	4.2%	9	Comayagua	Comayagua	2.2%
5	Atlántida	Tela	3.4%	10	Cortés	Puerto Cortés	2.2%



Otros productos financieros

4

Productos financieros y Clientes potenciales

Cuentas de Ahorro

El 48% de las personas encuestadas manifestaron interés en la apertura de cuentas de ahorro en una institución financiera hondureña. El porcentaje de interés es similar entre hombres y mujeres.

48.1%

Estimación de personas interesadas en aperturar cuentas de ahorro en una institución financiera hondureña



47.8%

HOMBRES



48.5%

MUJERES

Interés en cuentas de ahorro por estatus migratorio

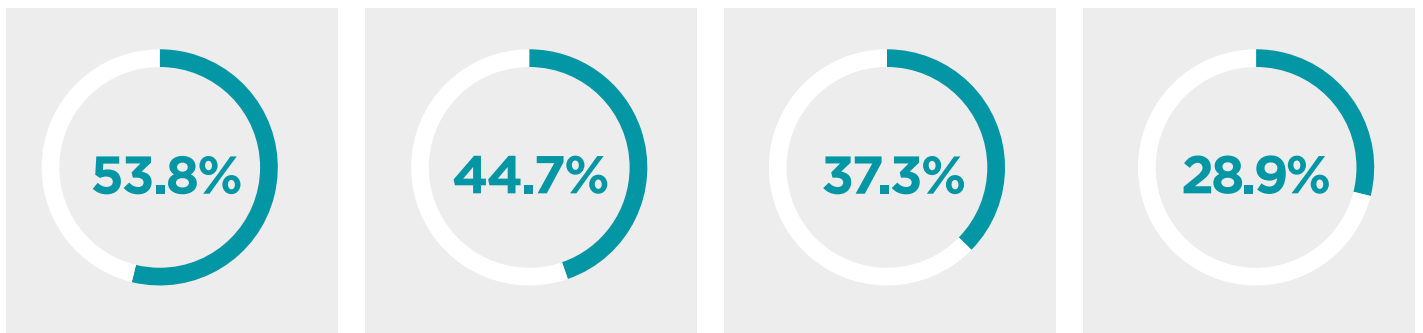
Al desagregar el interés en la apertura de cuentas de ahorro por estatus migratorio, se observa un interés mayor entre las personas con estatus irregular. Las personas con estatus migratorio de ciudadanía fueron los que reportaron el menor interés 28.9%, lo cual puede estar relacionado con la mayor facilidad para guardar su dinero en instituciones financieras locales.

Irregular

Residente

TPS

Ciudadano



Características económicas de las personas interesadas

El promedio mensual de ingreso, ahorro y remesas para las personas con interés en este producto financiero son similares al compararse con la media general, sin embargo, hay una alta dispersión en los datos.

\$2,791



PROMEDIO MENSUAL INGRESO

\$662



PROMEDIO MENSUAL AHORRO

\$497



PROMEDIO MENSUAL REMESA

4

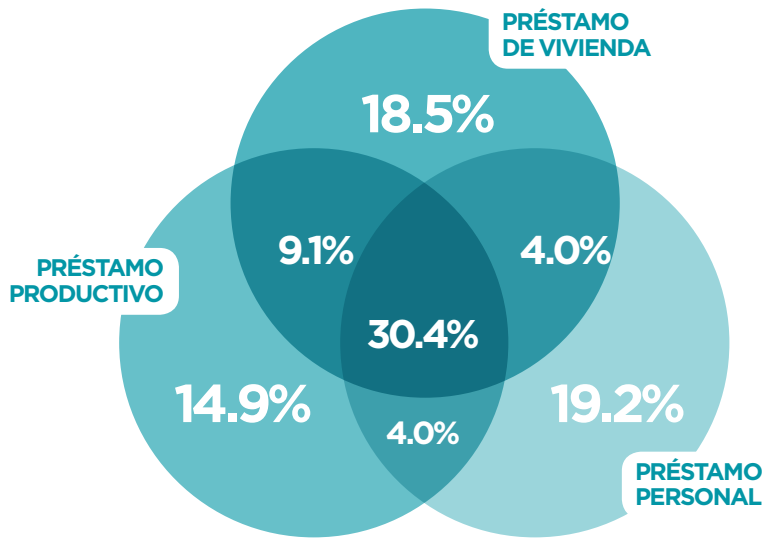
Productos financieros y Clientes potenciales

Préstamos

El porcentaje de interés en la adquisición de préstamos con una institución financiera hondureña es bajo (28%) en comparación con el interés expresado por otros productos financieros. Las mujeres expresan un interés ligeramente superior al de los hombres (29% y 27%, respectivamente).



El Diagrama de Venn muestra el interés expresado por los diferentes tipos de préstamos entre las personas remitentes que manifestaron interés por el producto.



Características económicas de las personas interesadas

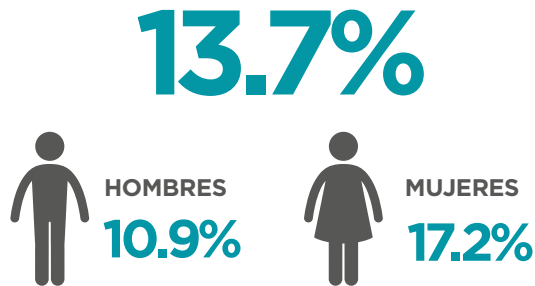
El promedio de ingreso, ahorro y remesas mensuales observados para las personas con interés en este producto financiero son similares al compararse con la media general, sin embargo, hay una alta dispersión en los datos.



4

Productos financieros y Clientes potenciales

Tarjetas de Crédito



El porcentaje de interés en la adquisición de tarjetas de crédito con una institución financiera hondureña es bajo del 13.7% en comparación con el interés expresado por otros productos financieros. Las mujeres expresan un interés superior (17.2%) al de los hombres (10.9%).

Características económicas de las personas interesadas

Los montos mensuales promedio de ingreso, ahorro y remesa para las personas que muestran interés en el producto son similares al promedio general. Sin embargo, los resultados varían cuando se hace un análisis de segmentación biotápico. Para poder realizar un análisis profundo y útil, se requiere utilizar técnicas de aprendizaje automático no supervisado para determinar características clave que sirvan como base para la elaboración de los perfiles de los/as migrantes interesados/as.



Ninguno

Alrededor del 33% de las personas remitente expresan que no tienen interés en adquirir algún producto financiero con un banco hondureño.



5. Proyectos Sociales

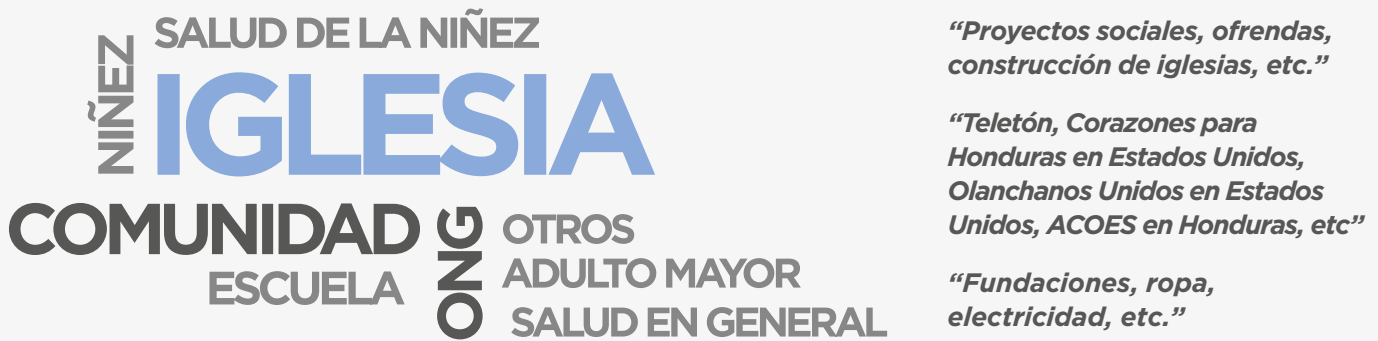
5 Proyectos Sociales

El 21.1% del total de las personas remitentes colabora con proyectos o actividades sociales en Honduras, ya sea a través de las iglesias, ONGs o directamente con los/as beneficiarios/as. El 54.1% de estas personas tienen una cuenta de ahorro en Honduras, ya sea activa o inactiva, lo cual es un medio potencial para canalizar la ayuda que se recibe desde el exterior.



- **54.1%** De ellas posee una cuenta de ahorro en un banco hondureño
- **13.8%** De ellas pertenece a una asociación de Hondureños en EEUU

Tipo de Proyectos Sociales en los que Colaboran



Asociaciones de población hondureña en Estados Unidos

EL 6.4% DE LOS REMITENTES PERTENECE A UNA ASOCIACIÓN DE HONDUREÑOS EN EEUU

Los datos muestran que la pertenencia a asociaciones hondureñas en Estados Unidos es mayor entre las personas que colaboran con actividades sociales en su país de origen (13.8%) en comparación con el general (6.4%).

5

Proyectos Sociales

El 50% de las personas que no colaboran actualmente con proyectos sociales tienen la intención de colaborar en el futuro con este tipo de iniciativas. Se muestra un interés más alto entre las mujeres (54%) en comparación con los hombres (47%).

49.9%

DE LOS REMITENTES TIENE **INTENCIÓN DE COLABORAR** CON PROYECTOS SOCIALES EN HONDURAS

47%  Del total de Hombres

54%  Del total de Mujeres

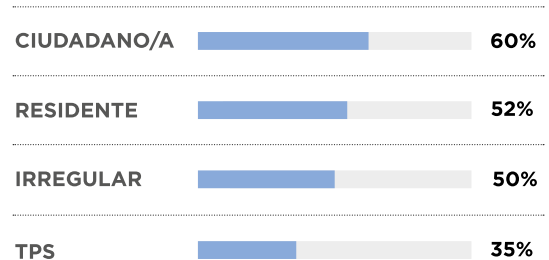
Tipo de Proyectos Sociales que le gustaría apoyar



Los tipos de proyectos en los que quisieran colaborar son principalmente relacionados a la niñez, ya sea salud y bienestar, así como afines con las obras de las iglesias. También resaltan algunos proyectos para la comunidad, adulto mayor, salud, etc.

Intención de colaborar con proyectos sociales por estatus migratorio

Los resultados muestran un mayor interés para colaborar con actividades sociales entre las personas con ciudadanía, esto podría estar relacionado a un mayor ingreso disponible (ver sección sociodemográfica). Además, la población remitente con residencia y estatus migratorio irregular manifiestan un interés superior al 50%.



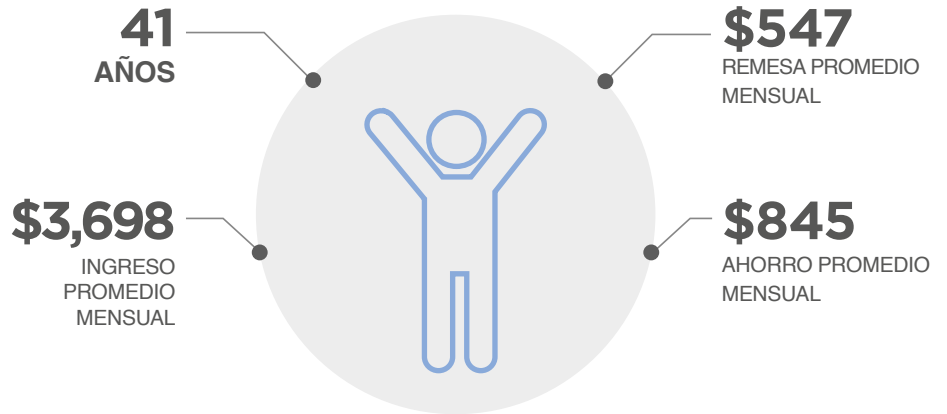
5

Proyectos Sociales

INSIGHTS

Los hombres que manifestaron interés en colaborar con proyectos sociales en Honduras tienen un ingreso, ahorro y monto de envío de remesa superior al promedio. Además, la edad superior en comparación con la general.

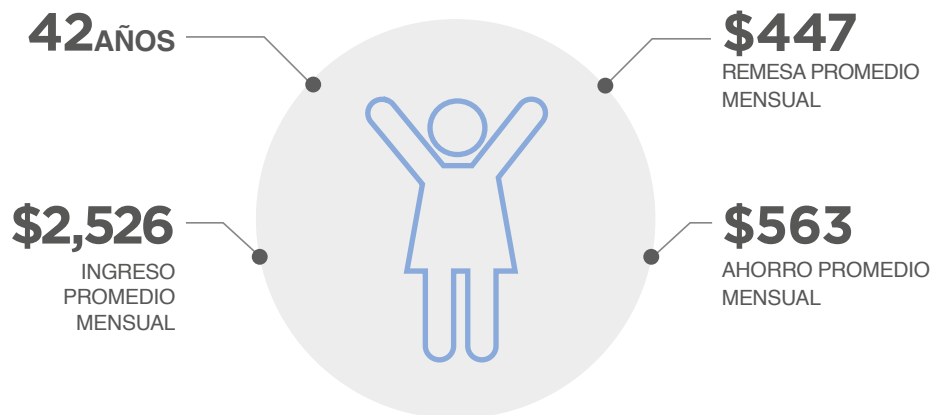
HOMBRES



INSIGHTS

Las mujeres que manifestaron interés en colaborar con proyectos sociales en su país de origen tienen un ingreso, ahorro y monto de envío de remesa superior al promedio, pero inferior al de los hombres que reportaron interés. Además, la edad es superior en comparación con la general.

MUJERES



6. Conclusiones y Recomendaciones

Conclusiones y Recomendaciones

La mayoría (67.9%) de las personas remitentes en Estados Unidos mostraron interés en al menos uno de los cinco productos que se incluyeron en la encuesta. Estos indicadores son superiores al 70% en el caso de la población migrante irregular, así como en el de las mujeres en la muestra. De acuerdo con las estimaciones realizadas por OIM, hay un mercado potencial de 452,106 remitentes hondureños/as en los Estados Unidos.

El ahorro previsional (pensión) propio fue el producto con mayor aceptación, seguido de los seguros médicos para terceros en Honduras. Al analizar a el interés combinado por ambos productos, el porcentaje era mayor al 45%, lo que refuerza los resultados obtenidos en la sección de intención de retorno, así como evidencia los fuertes lazos entre los/as migrantes y sus familias en su país de origen.

Los resultados de la encuesta muestran que la mayoría de la población remitente hondureña que reside en los Estados Unidos se encuentra en un estatus migratorio irregular. Estos niveles se mantienen tanto para los hombres como para las mujeres.

La tasa de ocupación de las personas encuestadas es 36 puntos porcentuales mayor que la del promedio de los Estados Unidos. No obstante, su ingreso medio es 35% menor al que percibe la mayoría de la población ocupada en los Estados Unidos, lo que parece estar relacionado con las ocupaciones principales de la población migrante; es decir: construcción, mantenimiento, servicios de comidas y bebidas, entre otras.

En cuanto a la distribución del ingreso en la muestra, los datos indican que hay una brecha de género: los hombres exhiben niveles superiores a las mujeres, lo cual es consistente para la mayoría de los rangos de edad. Sin embargo, al analizar la proporción de este que representan las remesas, son las mujeres las que tienen los indicadores más altos.

El ingreso también muestra una relación con el tipo de estatus migratorio reportado. La ciudadanía es el tipo que representa la mayor seguridad jurídica y cuenta con los niveles de ingreso más altos. Por el contrario, la población en estatus migratorio irregular percibe ingresos considerablemente más bajos.

Los lazos familiares, planes de retiro y el arraigo en general son las principales razones para que 3 de cada 4 personas en la muestra haya manifestado su intención de retornar a vivir a Honduras eventualmente. De este segmento, la mitad expresó tener interés en abrir un negocio en su país de origen, principalmente en áreas como el comercio, servicios, agricultura y bienes raíces. La intención retorno es tan predominante que los indicadores no son menores al 65%, tanto para hombres como para mujeres, sin importar su estatus migratorio.

La dependencia de remesas en Honduras muestra una relación negativa con el tiempo que la persona que envía lleva en los Estados Unidos. Adicionalmente, el porcentaje de la muestra con al menos una persona que depende principalmente de la remesa es mayor para aquellos cuyo estatus migratorio reflejan menor tiempo de residencia (irregular, residencia, TPS y ciudadanía, respectivamente).

Aunque solamente 1 de cada 5 personas remitentes afirma haber colaborado con proyectos sociales en Honduras en los últimos 12 meses, la intención de invertir en este tipo de actividades en la actualidad es casi 3 veces mayor. Particularmente, en proyectos relacionados a la salud y el bienestar de la niñez. Además, la intención es incluso mayor para las personas que poseen estatus de ciudadano estadounidense o que poseen mayores ingresos.

Los datos sugieren que la metodología implementada es útil para medir indicadores a nivel nacional y por sexo de la población remitente. En particular, al comparar los resultados generales de estatus migratorio en la encuesta con estándares internacionales como el censo de los Estados Unidos y la Encuesta de la Comunidad Americana. Asimismo, las inferencias a nivel de montos promedio de transacción y total de remesas ordinarias son muy próximas a los indicadores presentados por el Banco Central de Honduras para el año 2018.

Como complemento al presente reporte y en aras de contar con productos financieros que beneficien a la población migrante y su familia, se recomienda implementar un análisis del marco legal vigente tanto de Honduras como de los Estados Unidos. Además, se sugiere realizar intercambios de experiencias internacionales para facilitar el desarrollo de productos regulados e inspirados en ejemplos exitosos alrededor del mundo.

Con base en los resultados de la encuesta y en seguimiento a los Objetivos de Desarrollo Sostenible y del Pacto Mundial para la Migración Segura, Ordenada y Regular, se invita a las instituciones públicas y privadas a desarrollar mecanismos innovadores de inclusión financiera con el objetivo de garantizar el acceso a la gestión de riesgo para las personas hondureñas migrantes, quienes benefician a sus familias, amistades y la sociedad en general a través del envío de remesas desde el exterior.

7. Anexos

Edad de las personas remitentes por sexo

Sexo	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Hombre	38	18	82	12
Mujer	40	18	72	12
Total general	39	18	82	12

Ingresos de las personas remitentes por sexo

Sexo	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Hombre	\$3,468	\$400	\$12,000	\$2,177
Mujer	\$2,223	\$400	\$12,800	\$1,820
Total general	\$2,926	\$400	\$12,800	\$2,120

Ahorro de las personas remitentes por sexo

Sexo	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Hombre	\$776	\$17	\$5,833	\$878
Mujer	\$544	\$17	\$4,167	\$672
Total general	\$685	\$17	\$5,833	\$811

Remesas de las personas remitentes por sexo

Sexo	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Hombre	\$605	\$5	\$4,000	\$712
Mujer	\$440	\$8	\$4,000	\$542
Total general	\$532	\$5	\$4,000	\$647

Familiares que dependen económicamente en Estados Unidos por sexo

Sexo	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Hombre	2	1	24	2
Mujer	2	1	17	2
Total general	2	1	24	2

Familiares que dependen económicamente en Honduras por sexo

Sexo	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Hombre	3	1	21	2
Mujer	3	1	20	2
Total general	3	1	21	2

Edad de las personas remitentes por estatus migratorio

Estatus	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Ciudadano	50	19	82	14
Irregular	36	18	72	10
Residente	40	19	74	12
TPS	48	18	72	12

Ingresos de las personas remitentes por estatus migratorio

Estatus	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Ciudadano	\$3,530	\$800	\$12,800	\$2,575
Irregular	\$2,747	\$400	\$12,000	\$1,947
Residente	\$3,166	\$400	\$12,000	\$2,234
TPS	\$3,020	\$600	\$12,000	\$2,426

Ahorro de las personas remitentes por estatus migratorio

Estatus	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Ciudadano	\$949	\$17	\$5,833	\$1,107
Irregular	\$625	\$17	\$5,000	\$756
Residente	\$677	\$17	\$4,167	\$722
TPS	\$843	\$33	\$4,167	\$1,002

Remesas de las personas remitentes por estatus migratorio

Estatus	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Ciudadano	\$520	\$5	\$3,000	\$602
Irregular	\$561	\$8	\$4,000	\$684
Residente	\$443	\$8	\$4,000	\$553
TPS	\$589	\$17	\$3,000	\$659

Familiares que dependen económicamente en Estados Unidos por estatus migratorio

Estatus	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Ciudadano	2	1	11	2
Irregular	2	1	24	2
Residente	2	1	18	3
TPS	1	1	2	0

Familiares que dependen económicamente en Honduras por estatus

Estatus	Promedio	Valor Mínimo	Valor Máximo	Desviación Estándar
Ciudadano	3	1	10	2
Irregular	3	1	21	2
Residente	3	1	13	2
TPS	3	1	11	2

Mapa	VARIABLES UTILIZADAS	Cálculo de valores
General	Personas receptoras de remesas en Honduras	Porcentaje del total de dependientes económicos en Honduras (organizado por departamento)
Dependientes de Remesas	Personas que dependen principalmente de remesas en Honduras	Porcentaje del total de personas que dependen principalmente de remesas en Honduras (organizado por departamento)
Ahorro previsional (pensión) propio	Tiene interés en ahorrar para su retiro o pensión a través de un banco hondureño	Porcentaje del total de remitentes por lugar de envío de remesas (organizado por departamento)
Seguro médico para terceros	1) Tiene interés en adquirir un seguro médico privado para uno o varios familiares en Honduras a través de sus remesas Y 2) Ha enviado remesas por emergencias médicas en los últimos 12 meses	Porcentaje del total de dependientes económicos en Honduras (organizado por departamento)
Seguro de gastos fúnebres y repatriación de restos	1) Tiene interés en adquirir un seguro para cubrir los gastos funerarios y de repatriación de restos a Honduras en caso de fallecimiento Y 2) Tiene una disposición de pago superior a los \$10 por mes por dicho producto	Porcentaje del total de remitentes por lugar de envío de remesas (organizado por departamento)
Seguro de interrupción de remesas	Tiene interés en adquirir un seguro para que sus familiares sigan recibiendo el monto promedio de remesas actual por un periodo de 6 meses	Porcentaje del total de dependientes económicos en Honduras (organizado por departamento)
Ahorro previsional (pensión) para terceros	Tiene Interés en ahorrar para el retiro de sus familiares en Honduras a través de un banco hondureño	Porcentaje del total de dependientes económicos en Honduras (organizado por departamento)



Referencias Bibliográficas

Asamblea General de las Naciones Unidas. (30 de julio 2018). Anexo. Pacto Mundial para la Migración Segura, Ordenada y Regular. En: A/CONF.231/3, Conferencia Intergubernamental encargada de Aprobar el Pacto Mundial para la Migración Segura, Ordenada y Regular Marrakech (Marruecos). Documento final de la Conferencia. Disponible en: <https://undocs.org/es/A/CONF.231/3>

Banco Mundial. (2018). Inclusión financiera. Disponible en: <https://www.bancomundial.org/es/topic/financialeconomicinclusion/overview>

Banco Central de Honduras. (marzo 2019). Indicadores de las Cuentas Capital y Financiera de la Balanza de Pagos y la Posición de Inversión Internacional respecto al PIB. [Datos acumulados del año 2000 al 2018]. Disponible en: <https://www.bch.hn/indicadorese.php>

Dabat, A. (2009). Obtenido de La crisis financiera en Estados Unidos y sus consecuencias internacionales. SciELO México. Disponible en: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0301-70362009000200003

Demirgüç-Kunt, A., Klapper, L., Singer, D., Ansar, S. & Hess, J. (2018). La base de datos Global Findex: Medición de la inclusión financiera y la revolución de la tecnología financiera. Cuadernillo de Reseña. Disponible en: <https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/29510/211259ovSP.pdf>

Fondo Monetario Internacional. (2009). Transacciones Internacionales de Remesas. Guía para Compiladores y Usuarios. Disponible en <https://www.imf.org/external/spanish/np/sta/bop/2009/rcg/pdf/guides.pdf>

Menjívar, C. (2017). Temporary Protected Status in the United States: The Experiences of Honduran and Salvadoran Immigrants. Center for Migration Research, The University of Kansas. Disponible en: http://ipsr.ku.edu/migration/pdf/TPS_Report.pdf

Noticias ONU. (10 de diciembre 2018). Más de 150 países adoptan el Pacto Mundial para la Migración. En: Migrantes y refugiados. Disponible en: <https://news.un.org/es/story/2018/12/1447651>

Organización Internacional del Trabajo. (2008). Resolución sobre la actualización de la Clasificación Internacional Uniforme de Ocupaciones. Disponible en: <https://www.ilo.org/public/spanish/bureau/stat/isco/docs/resol08.pdf>

Organización Internacional para las Migraciones. (2006) No. 7. Glosario sobre Migración OIM. Disponible en: https://publications.iom.int/system/files/pdf/iml_7_sp.pdf

Organización Internacional para las Migraciones. (2017). Encuesta Nacional de Migración y Remesas, El Salvador. Disponible en: <https://mic.iom.int/webntmi/descargas/informes2017/EmiRem2017.pdf>

Rubio Hurtado & Vilà-Baños (2016). El análisis de conglomerados bietápico o en dos fases con SPSS. Disponible en: <http://revistes.ub.edu/index.php/REIRE/article/download/reire2017.10.11017/20151>

Secretaría de Coordinación General del Gobierno. (2014). Alianza para la Prosperidad del Triángulo Norte de Centroamérica. Documento de Honduras. Tegucigalpa. Disponible en: https://observatoriocolef.org/_admin/documentos/plandocumentoparaHonduras.pdf

United States Census Bureau. (2018). American Community Survey 2018. Disponible en: <https://factfinder.census.gov/faces/nav/jsf/pages/index.xhtml>

United States Census Bureau. (2019). American Community Survey (ACS). Disponible en: <https://www.census.gov/programs-surveys/acs>

U.S. Citizenship and Immigration Services. Temporary Protected Status Designated Country: Honduras. (2019). Disponible: <https://www.uscis.gov/humanitarian/temporary-protected-status/temporary-protected-status-designated-country-honduras>

Trading economics. (2019). United States Employment Rate. Disponible en: <https://tradingeconomics.com/united-states/employment-rate>

World Bank Group (2019). Migration and Remittances: Recent Developments and Outlook. Migration and Development Brief 31. Disponible en: <https://www.knomad.org/sites/default/files/2019-04/Migrationanddevelopmentbrief31.pdf>



@OIMHonduras



@OIMHonduras



@OIMHonduras

<http://triangulonorteca.iom.int/>

<http://mic.iom.int/>